

EL IMPACTO DEL COVID 19 SOBRE LA SOLIDEZ FINANCIERA EN LAS EMPRESAS DE
TRANSPORTE TERRESTRE DE MERCANCÍA EN COLOMBIA

JUAN DIEGO GOMEZ VASQUEZ

INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA DE ENVIGADO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

PROGRAMA DE CONTADURÍA PÚBLICA

ENVIGADO

2024

EL IMPACTO DEL COVID 19 SOBRE LA SOLIDEZ FINANCIERA EN LAS EMPRESAS DE
TRANSPORTE TERRESTRE DE MERCANCÍA EN COLOMBIA

Juan Diego Gómez Vásquez

Trabajo presentado para optar el título de: Contaduría Pública

Elaborado bajo la dirección, coordinación y asesoría de:

C.P. Jairo Alberto Álzate Pino

INSTITUCIÓN UNIVERSITARIA DE ENVIGADO

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

PROGRAMA DE CONTADURÍA PÚBLICA

ENVIGADO

2024

Tabla de contenido

Introducción.....	5
Tema:.....	5
Palabras clave:.....	5
Formulación del Problema:.....	5
Planteamiento del problema.....	6
Justificación.....	7
Objetivo General:.....	9
Objetivos específicos:.....	10
Marco de Referencia.....	10
Antecedentes.....	10
Marco Teórico.....	11
Diseño Metodológico.....	12
Indicador de liquidez:.....	14
Indicador de rendimientos:.....	15
Indicadores de endeudamiento o apalancamiento:.....	15
Indicadores de Rentabilidad:.....	16
Gestión del Dato.....	16
Plan De Análisis.....	17
Hallazgos.....	17
INDICADORES DE LIQUIDEZ.....	22
Razón Corriente =.....	22
Capital de Trabajo.....	25
Rotación de Activos.....	28
INDICADOR DE ENDEUDAMIENTO.....	29
Apalancamiento.....	30
Nivel de Endeudamiento.....	31
Roa.....	33
INDICADORES DE RENDIMIENTO.....	36

Margen Bruto	36
Margen Operacional	38
ANALISIS VERTICAL	40
Estado de Situación Financiera	40
Estado de Resultado	45
ANALISIS HORIZONTAL.....	49
Estado de Situación Financiera	49
Estado de Resultados.....	53
Conclusiones y Recomendaciones	56
Referencias.....	57

Introducción

El presente trabajo se basa en analizar los principales aspectos que se deben tener en cuenta al realizar el análisis financiero de las empresas de transporte de carga terrestre desde el año 2018 al año 2023. Su manejo es muy diferente a lo que normalmente se hace en otras empresas, ya que, para entender sus estados financieros, su contabilidad y la presentación de sus impuestos hay que saber su manejo y su conocimiento a la hora de tomar decisiones, de igual forma en la pandemia hubo muchos cambios en el mercado lo cual afecto los ingresos y produjo un desequilibrio en la economía, lo cual, por medios de cifras del DANE e informes de la super intendencia de transporte, estos nos muestra que en lo sucedido en el año 2020 decreció en un máximo del -37,01 del PIB. Esto provoco, que las compañías tomaran un punto de vista más claro para poder guiar la empresa por el mejor camino, para que todo esto se pudiera cumplir fue gracias al análisis financiero que se realiza y se podría considerar que es uno de los más importantes para todo este sistema informativo de las compañías de transporte de carga.

Tema: Análisis financiero totalmente completo a las empresas de transporte de carga en Colombia

Palabras clave: Finanzas, Estados Financieros, contabilidad, notas financieras, análisis, crecimiento económico, utilidad, indicadores financieros.

Formulación del Problema: ¿Qué lectura y medición podemos hacer respecto de los impactos generados por la pandemia por efecto del COVID 19, a través de los Estados Financieros e Indicadores Financieros de las empresas de transporte terrestre de mercancía en Colombia?

Planteamiento del problema

El análisis que se le realiza a los movimientos contables y a los estados financieros de las empresas de transportes de carga son de los totales del Estado de situación Financiera y el Estado de resultados ya que no solo se ve lo financiero, sino que también observamos los objetivos claros que se tienen que ir cumpliendo a los clientes, los proveedores, fletes, costos variables entre otros. Esto se hace ya que es un gremio que a nivel general hay que saber cómo es el manejo de estas empresas y como se pueden explicar frente a unos inversionistas, dueños o junta directiva según Mario Franco Morales (2009) “nos habla sobre la importancia de saber analizar y comprender los estados económicos-financieros de las empresas de carga por carretera ya que estos proporcionan una información totalmente valiosa y con esta información que se puede conocer por variaciones producidas en diferentes partidas y así poder tener claridad que cambios hay de un periodo a otro”.

Lo que se ha podido evidenciar por medio del conocimiento que se ha obtenido, es que siempre hay que tener claro el objetivo y las metas de la compañía, esto se ha ido implementando en varias empresas de tal manera que se dé un resultado de cómo ha ido mejorando después de la crisis que se vivió, según el ministerio de transporte (2022) “Durante el lapso 2020 - 2021, existe un marcado mejoramiento de los principales indicadores financieros de las empresas del sector transporte, calculados con base en la situación financiera y el estado de resultados reportados a la Superintendencia. Esto también tiene respaldo en las cifras dadas por el DANE, para el 2021 el PIB de Colombia creció 10,7%. El sector transporte contribuyó con el 0,8%.” Actualmente hay mucha competencia de este gremio ya que Según la página de la Super intendencia de transporte (2022) “ha ido teniendo un crecimiento del 9,6% y esto ha sido gracias a sus decisiones

financieras, a buenas técnicas de ahorrar costos, de saber hacer inversiones y en qué momento hacerlas, este gremio al saber manejar su economía puede ir creciendo año tras año”.

Justificación

Por medio del análisis de estados financieros, las empresas pueden identificar tendencias en los costos, ingresos y márgenes de beneficio que puedan señalar riesgos emergentes, como la dependencia de un pequeño número de clientes o la exposición a fluctuaciones en las tasas de cambio (Pineda Calixto, 2013). Los estados financieros son estratégicos porque necesitamos dar claridad con cifras reales de cómo es el comportamiento de estas compañías, saber si estos impactos sociales hicieron que sus deudas incrementaran, si sus activos son realmente altos como para cubrir sus pasivos, es importante verificar como están sus gastos, como estos fenómenos sociales afectan sus ingresos, ver su rentabilidad en los años tan difíciles que han vivido. Estos valores respaldan una información que va a ser verídica y que proporcione credibilidad. Es importancia el análisis financiero que se realiza, ya que este nos indicará unos resultados que sirven para la toma de decisiones importantes de cómo ir mejorando para crecer.

Las empresas de transporte terrestre tienen que apostar a invertir en los nuevos cambios que se han venido teniendo con los vehículos y saber en qué momento hacer estas inversiones, claramente es saber analizar sus estados financieros, saber por medio de indicadores (FINANCIEROS) que tanta solidez podría tener estas empresas grandes y Pymes para poder mejorar sus activos fijos. Mediante estos análisis se puede tener en cuenta también varios indicadores que nos permiten tomar grandes decisiones para el buen manejo de estas compañías, por medio de estos las empresas tienen mejores posibilidades de enfrentar impactos sociales que no están siendo tenidos en cuenta a la hora de plantearse nuevos objetivos y poder generar

grandes ganancias o mantenerse en un buen nivel económico; por ejemplo, la evaluación de la deuda y el análisis de la solvencia a través de ratios financieros proporcionan información crucial sobre el riesgo de liquidez y endeudamiento de la empresa.

La importancia de tener claro los resultados y saber hacer un buen análisis vertical y horizontal nos podríamos dar cifras reales y con porcentajes que tanto ha sido el impacto de estos fenómenos sociales en los estados financieros como el COVID 19, estallidos sociales (marchas y bloqueos), con un paro nacional de 47 días que afectó a estas con contratos, entrega de mercancías, entre otros.

Es importante tener claro que este gremio va a seguir creciendo y las alianzas estratégicas y financieras que se tienen que ir tomando tienen que ser basados en los cambios contables de cada empresa y saber muy bien si es viable o no es viable para que una compañía pueda avanzar, también es importante aclarar que todo se va modernizando y las empresas deben tener claro su futuro y saber cuáles son sus metas a largo plazo. Teniendo claro esto el transporte de carga terrestre en Colombia puede ir generando un cambio estratégico a nivel nacional y hasta se puede tomar el riesgo de llegar a un nivel internacional donde se genere más crecimiento económico y empresarial, sin embargo, las empresas han tenido impactos que han logrado superar gracias a sus buenas decisiones y análisis.

De acuerdo con lo anterior el análisis financiero a las empresas de transporte de carga terrestre en Colombia es demasiado importante ya que se basan en datos claros para darle un muy buen manejo a las compañías donde mes a mes o año tras años por medio de los estados financieros se puedan ver sus resultados positivos, negativo o su punto de equilibrio y se pueda tener una justa razón o una validez de lo que se ha ido haciendo en este gremio.

Una de las formas más fundamentales que se van a utilizar para darle una claridad a la hipótesis de este trabajo es el análisis horizontal y vertical donde podemos ver unos claros resultados. Para poder realizar esto debemos tener claro que es significa este análisis; según la universidad José Carlos Mariátegui (s.f, pág. 9) “son útiles para evaluar las relaciones y tendencias de condiciones y operaciones financieras de una empresa. El análisis vertical con cantidades en monedas o en porcentajes también resulta utilidad para comparar una compañía con otra o con promedios de la industria”, de acuerdo a las empresas trabajadas como por ejemplo Coordinadora Mercantil, Coordinadora de Tanques, Logicuartas y TCC lo cual por medio del estado de situación financiera y el estado de resultados vamos a poder realizar estos cálculos reales y sacar la información necesaria para poder dar unos resultados y saber observar cual fue el impacto del COVID 19 y otros efectos sociales hasta el año 2023.

Para poder dar respuesta a nuestro problema planteado anteriormente vamos a utilizar unos indicadores financieros que nos van a dar unos valores claros, unos resultados con un respaldo de cálculos matemáticos y también con gráficos donde se puede explicar la variación de estos impactos en los estados financieros. Los indicadores financieros nos indican cuales han sido las mejores decisiones que se han tomado mediante estos impactos sociales especialmente el COVID 19 en las empresas de transporte de carga terrestre en Colombia.

Objetivo General:

Medir comparativamente el impacto sobre la solidez financiera del transporte terrestre de mercancía en Colombia generado por los problemas que se originaron en la pandemia del COVID 19, para seis empresas tomadas como muestra en este estudio.

Objetivos específicos:

- Identificar de manera muy analítica cuales son los factores que más han tenido impacto por el COVID y otros factores sociales que han puesto en riesgo a algunas empresas de transporte de carga terrestre en Colombia.
- Realizar análisis con indicadores financieros para dar respuesta a que tan sostenibles son las empresas de transporte de carga en Colombia.
- Tener respaldo de información financiera para poder hacer análisis cuantitativos y cualitativos mediante graficas que nos muestres los datos reales de que tanta variación han tenido estas empresas de transporte de carga terrestre en Colombia.

Marco de Referencia

Antecedentes

Mario Franco Morales (2009) “nos habla sobre la importancia de saber analizar y comprender los estados económicos-financieros de las empresas de carga por carretera ya que estos proporcionan una información totalmente valiosa y con esta información que se puede conocer por variaciones producidas en diferentes partidas y así poder tener claridad que cambios hay de un periodo a otro”.

Según Roldan (2024) “El análisis financiero es el estudio e interpretación de la información contable de una empresa u organización con el fin de diagnosticar su situación actual y proyectar su desenvolvimiento futuro”.

Según Juan David Mendoza (2017) “Los inversores y prestamistas también usan el análisis financiero para evaluar el grado en que podrán alcanzar sus objetivos con las decisiones que tomen. Los inversores de capital examinan la conveniencia de aportar dinero a una empresa”.

Según Transporte de carga en Colombia (2022) “El transporte de carga por carretera en Colombia es fundamental para la economía del país, ya que es el modo en cómo se abastecen los principales centros de mercado en el territorio nacional”.

Colocar en orden de referencia las mas importantes adelante y las otras abajo

según el ministerio de transporte (2022) “Durante el lapso 2020 - 2021, existe un marcado mejoramiento de los principales indicadores financieros de las empresas del sector transporte, calculados con base en la situación financiera y el estado de resultados reportados a la Superintendencia. Esto también tiene respaldo en las cifras dadas por el DANE, para el 2021 el PIB de Colombia creció 10,7%. El sector transporte contribuyó con el 0,8%.”

Según Luis Javier Yáñez Cuadrado (2023) “estos muestran productividad de los fondos comprometidos en un negocio, es decir, la capacidad de una empresa de generar beneficios económicos a partir de la utilización de recursos en desarrollo de su objeto social, con lo cual cumple los objetivos de continuidad de la empresa en el futuro y la creación o su incremento de valor.”

Marco Teórico

Por medio de este trabajo se va a hablar del impacto que tuvieron las empresas de transporte de carga terrestre en Colombia utilizando algunos indicadores financieros y con el estado de situación financiera y el estado de resultado, esto nos ayudara a saber si estas empresas estaban preparadas para recibir un impacto inesperado que los haga parar el transporte o disminuyan su

actividad, para esto se trabajó con 4 empresas del sector y se le hizo su respectivo análisis a cada una de ellas para lograr tener una respuesta clara a la pregunta problematizadora. Principalmente este trabajo se hizo con la finalidad de saber que impactos y que resultados se pueden tener de estas empresas durante 6 años y financieramente saber si se recuperaron o que tanto fueron perdiendo, sin embargo, esta investigación nos ayudara a saber claramente en que año se vieron más afectadas y en qué año tuvieron una recuperación.

Los indicadores financieros son fundamentales para lograr identificar cual fue el resultado del impacto a estas empresas, también se utilizará algunas páginas como el ministerio de transporte o el DANE donde podemos identificar factores que ayudaron a estas compañías a tomar decisiones para lograr estabilizarse.

Para lograr dar respuesta necesitamos saber analizar bien los estados financieros y los resultados obtenidos por estos indicadores con los que se trabajó, ya que lograremos saber cuáles de sus rubros fueron más afectados o en qué año fue su mayor impacto y saber el grado de afectación que recibieron estas empresas.

Diseño Metodológico

Una de propuesta metodológica que se va a plantear en este proyecto es dar una respuesta a nuestra pregunta con un método analítico de enfoque mixto donde se va a demostrar con resultados cualitativos y cuantitativos en el cual se va a trabajar con estados financieros del año 2018 al año 2023 de 4 empresas, lo cual nos va a permitir hacer un análisis financiero y saber cómo estas empresas de transporte de carga de mercancía terrestre pudieron afrontar estas situaciones sociales, la idea claramente es tener datos estadísticos y gráficos donde podremos ver resultados con los cuales se puede llegar al objetivo planteado anteriormente, este método se basa en trabajar desde lo más general hasta lo más específico posible, donde se habla de temas tan

amplios a temas más concretos y más claros, al trabajar este método lograremos traer puntos fijos donde los resultados que se van a obtener son puntuales, lo cual va a servir para realizar el análisis y explicar brevemente lo que vivió financieramente este gremio mediante estas crisis sociales que se enfrentaron.

La idea de tener conocimiento del tema de las empresas de transporte de carga de mercancía terrestre en Colombia para poner en práctica la investigación del análisis financiero a estas y tener claro cómo es su financiación, sus métodos de trabajo, sus negociaciones y bajo qué normas se hacen todos estos negocios. Es tener claro que tan importante es este gremio para Colombia y en especial para Medellín, es saber también que tanto crecimiento tuvieron teniendo en cuenta los indicadores financieros y saber qué tanta solidez financiera ha tenido estas empresas en el transcurso de los últimos años.

Otro enfoque que se va a utilizar sería el de fuentes primarias que se basa en el conocimiento que he podido adquirir por medio de mis estudios y la experiencia de haber trabajado en una de las empresas que se va a trabajar la cual es Coordinadora de Tanques S.A.S. esta se encarga de transportar gasolina y gas por medio de tractomulas por todo Colombia.

Las fuentes secundarias que se van a utilizar es asesorías con personas que llevan trabajando en estas gremio y son directivos que aportan información real del manejo de estas compañías, también la documentación solicitada para realizar (Estado de situación financiera y Estados de Resultados) y poner en práctica estos indicadores financieros y sacar resultados verídicos lo cual nos va a permitir dar respuesta a la hipótesis planteada anteriormente, se va a implementar conversatorios con personas del sector de transporte de carga terrestre en Colombia ya que nos va a ayudar a profundizar que estos impactos sociales y el impacto a todos los trabajadores afectaron los estados financieros de estas compañías, de acuerdo a esto, nos va a permitir realizar análisis

claros de cómo estos indicadores financieros van a dar respuesta a un mejoramiento o una pérdida de estas empresas.

Por medio de los indicadores financieros vamos a encontrar unos resultados que nos van a servir a analizar cuál fue su mayor impacto en estos estados financieros, ya que esto nos sirve para ver qué tan rápido se han ido recuperando, si están estable o han perdido más de lo que se podría esperar, el analista financiero, puede establecer tantos indicadores financieros como considere necesarios y útiles para su estudio. Para ello puede simplemente establecer razones financieras entre dos o más cuentas, que desde luego sean lógicas y le permitan obtener conclusiones para la evaluación respectiva. Se va a trabajar con indicadores como

Indicador de liquidez: nos permite conocer cuál es la situación de liquidez de las empresas y cuál es la capacidad que tienen para generar efectivo para lograr cubrir sus obligaciones, según actualícese (2023) “La operatividad de la empresa depende de la liquidez que tenga para cumplir con sus obligaciones financieras, con sus proveedores, con sus empleados, con la capacidad que tenga para renovar su tecnología, para ampliar su capacidad industrial, para adquirir materia prima, etc.

Bajo este indicador podemos encontrar la RAZON CORRIENTE que es un indicador que nos va a permitir saber por medio de la formula $TOTAL\ ACTIVO\ CORRIENTE / TOTAL\ PASIVO\ CORRIENTE$, el cual nos da a conocer cuál es el valor que tiene la empresa sobre sus pasivos a corto plazo, este puede determinarse analizando a detalle las características del activo y el pasivo corriente. El resultado por sí solo no nos permite obtener una conclusión sobre la real situación de liquidez de las empresas. También tenemos el indicador de CAPITAL DE TRABAJO con la siguiente formula $Total\ Activo\ Corriente - Total\ Pasivos\ Corriente$ y con el resultado podemos

darnos cuenta cual es la liquidez financiera con la que la empresa puede seguir su operación después de cubrir todos sus pasivos.

Indicador de rendimientos: Este indicador nos permite ver que tanto crecimiento ha tenido la empresa para poder ver que tanto se ha acercado a los objetivos propuestos por estas, en este podemos encontrar un indicador de MARGEN BRUTO con la formula $\text{Utilidad Bruta/Ventas (Ingresos)}$, este nos permite medir el porcentaje de utilidad que se tiene en la empresa, tenemos también el indicador de MARGEN OPERACIONAL con la siguiente formula $\text{Utilidad Operacional/Ventas (Ingresos)}$ y con este sacamos un resultado que nos indicara el porcentaje de la utilidad que obtiene las empresas antes de impuestos, este indicador es importante para poder tener un control de los gastos y las ventas. Por último, utilizaremos el último indicador relacionado al indicador de rendimiento es el MARGEN NETO y para este se saca el resultado con la $\text{Utilidad Neta/Ventas (Ingresos)}$ este ya nos va a indicar cuál es el valor total del rendimiento de la empresa en el mes o anual, es donde nos muestra si la empresa obtuvo ganancia o pérdida.

Indicadores de endeudamiento o apalancamiento: este es importante saberlo analizar y ejecutar ya que nos indica que tanto grado de endeudamiento tiene la empresa, sirve también para aclararnos que tanto riesgo hay de que las deudas sean mayores a sus ingresos, según Cindy Paola Fernández Rendon (2018) “La rotación de activos totales es un indicador financiero que evalúa la eficiencia con la que una empresa utiliza todos sus activos para generar ingresos. Este indicador mide cuántas veces, en un período determinado, los activos totales de la empresa se convierten en ventas o ingresos. En otras palabras, la rotación de activos totales muestra la frecuencia con la que la empresa está moviendo y generando valor a partir de todos sus activos, tanto los activos corrientes (como inventarios y cuentas por cobrar) como los activos fijos (como

propiedades, equipos y maquinaria).” Esta el endeudamiento sobre activos el cual nos permite saber un porcentaje de participación del pasivo sobre los activos de las compañías y se calcula $\text{Total Pasivos/Total Activos}$, también utilizaremos el endeudamiento de leverage el cual nos permite analizar el endeudamiento de una empresa frente a su patrimonio, de acuerdo con este indicador podemos observar cual es la capacidad de los accionistas para cubrir las deudas ya sea a largo o corto plazo y por último analizaremos el indicador de la concentración de los pasivos ya que por medio de este vamos a dar respuesta si las empresas pueden cubrir sus obligaciones ya sea a corto o largo plazo y la fórmula es la siguiente $\text{Pasivo No Corriente/Total Pasivo}$

Indicadores de Rentabilidad: este indicador nos permite conocer el valor de la sostenibilidad y evaluar la eficiencia que tienen las empresas cuando termina un periodo sea mensual o anual, también se puede medir las ganancias de las inversiones realizadas, según Luis Javier Yáñez Cuadrado (2023) “ estos muestran productividad de los fondos comprometidos en un negocio, es decir, la capacidad de una empresa de generar beneficios económicos a partir de la utilización de recursos en desarrollo de su objeto social, con lo cual cumple los objetivos de continuidad de la empresa en el futuro y la creación o su incremento de valor.”

Gestión del Dato

Para el desarrollo de este proyecto de solicito a la Cámara de Comercio de Medellín el estado de Situación Financiera y el Estado de resultado de las empresas de transportes de carga terrestre de los años 2018 al 2023 y ya con acompañamiento de personas que tienen experiencia en este gremio y trabajan en algunas empresas con las que se van a utilizar para el desarrollo de esta investigación y poder dar el resultado financiero del impacto económico que estas tuvieron en estos años.

Plan De Análisis

Para el análisis de este proyecto se tiene en cuenta un enfoque cuantitativo que hace referencia a unos cálculos de indicadores financieros según Actualícese 26 febrero, 2015 “Estos son herramientas que se diseñan utilizando la información financiera de la empresa, y son necesarias para medir la estabilidad, la capacidad de endeudamiento, la capacidad de generar liquidez, los rendimientos y las utilidades de la entidad, a través de la interpretación de las cifras, de los resultados y de la información en general. Los indicadores financieros permiten el análisis de la realidad financiera, de manera individual, y facilitan la comparación de la misma con la competencia y con la entidad u organización que lidera el mercado” ya con esto podemos observar los resultados importantes donde por medio de un enfoque cualitativo vamos a dar una explicación de cuáles son los resultados de los impactos que han tenido estas empresas y saber cuál ha sido su variación de crecimiento o decrecimiento durante el año 2018 al año 2023 ya que este tiempo hubieron hechos históricos nacionales e internacionales que por medio de este proyecto vamos a dar respuesta de cuál fue su verdadero impacto en el Estado de Situación Financiera y en el Estado de Resultados.

Hallazgos

Mediante este proyecto se logró demostrar que tan importante es la contabilidad y el análisis financiero en las empresas de transporte de carga de mercancía terrestre, para demostrar el efecto de los impactos del COVID 19 y sociales que pudieron vivir estas compañías durante el año 2018 y año 2023; ya que en este tiempo uno de sus mayores impactos fue la pandemia la cual ocasiono, menos disponibilidad de conductores, cadenas de distribución cerradas, falta de disponibilidad en los repuestos, toques de queda que impidieron el transporte de entrega de mercancía oportunas a

través del transporte terrestre, esto provocó un impacto del que se espera encontrar una relación de estos factores en los estados financieros y poder ser analíticos en las variaciones que se van encontrando, año tras año este gremio se quería recuperar, sin embargo otros impactos sociales fueron afectando esa rentabilidad que se esperaba, la idea de este análisis es saber que tan bien estaba este gremio antes y después de la pandemia.

El impacto que se observa, es tener una respuesta sobre qué tan bien y qué tan profundo son los análisis que se hacen en estas empresas, ya que son tan complicadas a la hora de gerenciar o de llevar una contabilidad; son empresas que poco a poco van avanzando a nuevas tecnologías, nuevos vehículos, nuevas estrategias de negociaciones nacionales e internacionales, pero que teniendo una contabilidad clara y transparente la administración podría dar respuesta y podría avanzar de manera rápida y concreta para ir creciendo.

Al impactar con un análisis profundo se pueden encontrar metodologías a mejorar, pero también se puede encontrar cosas excelentes; la idea es saber dar un equilibrio donde se puedan tomar las mejores decisiones, es saber también qué tanta sostenibilidad tiene estas compañías y saber también en qué es prioridad invertir, y que le genere una buena rentabilidad a la empresa y le de crecimiento de nombre, económico y de infraestructura donde se puedan expandir y generar más empleo.

Aunque es un gremio que puede contaminar el medio ambiente, es importante tener claro que poco a poco y años tras años se han ido implementando estrategias nuevas donde se pueda crecer más pero mejorando el sistema de transporte que no contamine tanto, aquí también entraría el tema de los accidentes con cargas totalmente inflamables que son un peligro, estos análisis nos sirven mucho para darle solución a todos estos problemas y saber que es la prioridad y que se puede ir haciendo poco a poco para mejorar.

Las comparaciones entre empresas es bueno, ya que permite analizar entre estas que al enfrentar el mismo impacto del COVID 19 qué tanto se ven estas afectadas entre sí, y saber qué está pasando internamente, externamente ya que las compañías se valoran por ciertos indicadores financieros que se van a trabajar en este proyecto, uno de ellos es el margen neto y punto de equilibrio, esto es importante para la dirección de las empresas pueda saber con claridad cómo cumplir sus objetivos y tomar las mejores decisiones para las compañías, estas comparaciones servirían también para analizar, precios de mercado, costos fijos y costos variables, Según Gitman (2003), existen dos tipos de comparaciones de razones: el análisis seccional y el análisis de series de tiempo que permiten una mejor interpretación del valor de la razón o indicador.

Por medio de gráficas y operaciones donde nos muestran unos resultados con cifras reales pudimos realizar unas graficas las cuales se explicaron claramente lo que se pudo evidenciar.

Se tendrá en cuenta el Estado de situación financiera y el estado de resultados de las empresas trabajadas para el desarrollo del trabajo.

ESTADO DE RESULTADOS

Tabla 1

Estado de resultados empresas de transporte de carga terrestre en Colombia
(Cifras expresadas en pesos Colombianos)

TCC						
ER	TCC 2018	TCC 2019	TCC 2020	TCC 2021	TCC 2022	TCC 2023
INGRESOS ACTIVIDA	\$ 229.291.032.509	\$ 238.172.496.704	\$ 228.250.990.158	\$ 222.196.335.878	\$ 239.557.226.555	\$ 274.341.153.606
COSTO DE INGRESO	\$ 9.575.733.176	\$ 10.808.921.470	\$ 17.301.543.128	\$ 785.439.728	\$ 618.803.650	\$ 1.016.368.204
COSTO DE VENTA	\$ 48.588.068.429	\$ 190.340.109.497	\$ 185.244.197.544	\$ 14.546.299.436	\$ 14.131.504.113	\$ 15.590.351.341
UTILIDAD BRUTA	\$ 171.127.230.904	\$ 37.023.465.737	\$ 25.705.249.486	\$ 206.864.596.714	\$ 224.806.918.792	\$ 257.734.434.061
GASTOS OPERACIONALES	\$ 177.808.392.567	\$ 54.619.830.353	\$ 53.005.917.806	\$ 201.167.653.982	\$ 216.183.222.752	\$ 228.816.273.243
OTROS GASTOS	\$ 7.937.626.980	\$ 1.778.431.116	\$ 6.717.808.922	\$ 5.739.062.270	\$ 4.148.232.263	\$ 7.019.157.355
GASTOS POR IMPUESTOS	\$ 905.339.422	\$ 1.316.391.061	\$ 2.371.466.546	\$ 1.257.463.492	\$ 960.458.658	\$ 6.598.524.963
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	\$ 2.894.571.513	\$ 6.465.494.650	\$ 584.609.014	\$ 6.482.382.460	\$ 9.242.499.690	\$ 29.934.529.022
RESULTADO DEL PERIODO	\$ 3.647.338.287	\$ 3.559.438.269	\$ 2.956.075.560	\$ 271.296.426	\$ 4.752.612.419	\$ 17.333.214.908
COORDINADORA MERCANTIL						
ER	C.M 2018	C.M 2019	C.M 2020	C.M 2021	C.M 2022	C.M 2023
INGRESOS ACTIVIDA	243.078.445.420	275.459.248.000	310.510.771.000	346.322.703.000,00	393.509.335.000,00	457.241.992.000,00
COSTO DE INGRESO	892.778.919	1.675.913.000	1.695.819.000	4.632.683.000,00	6.461.327.000,00	9.682.493.000,00
COSTO DE VENTA	195.922.545.786	211.100.464.000	237.090.135.000	268.389.791.000,00	288.800.494.000,00	320.796.144.000,00
UTILIDAD BRUTA	\$ 46.263.120.715	\$ 62.682.871.000	\$ 71.724.817.000	\$ 73.300.229.000	\$ 98.247.514.000	\$ 126.763.355.000
GASTOS OPERACIONALES	11.351.603.237	11.529.538.000	10.352.601.000	9.015.225.000,00	38.176.133.000,00	44.216.536.000,00
OTROS GASTOS	22.112.369.220	24.049.825.000	29.597.868.000	31.534.089.000,00	9.097.459.000,00	13.919.171.000,00
GASTOS POR IMPUESTOS	4.645.772.454	7.797.541.000	11.668.028.000	10.577.373.000,00	21.048.736.000,00	29.124.989.000,00
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	14.584.706.097	34.244.444.000	42.959.312.000	50.128.521.000,00	104.708.841.000,00	136.445.848.000,00
RESULTADO DEL PERIODO	9.938.933.643	22.657.793.000	23.497.958.000	31.438.908.000,00	42.847.840.000,00	58.867.645.000,00
COORDINADORA DE TANQUES						
ER	C.T 2018	C.T 2019	C.T 2020	C.T 2021	C.T 2022	C.T 2023
INGRESOS ACTIVIDA	42.591.491.000	46.547.215.000	53.068.354.000	46.343.884.000,00	54.637.854.000,00	55.484.448.363,00
COSTO DE INGRESO	7.464.568.000	4.092.738.000	1.948.107.000	2.263.851.000,00	6.617.295.000,00	6.727.286.746,00
COSTO DE VENTA	37.965.305.000	41.028.340.000	45.763.269.000	39.317.675.000,00	47.239.378.000,00	47.923.593.758,00
UTILIDAD BRUTA	-\$ 2.838.382.000	\$ 1.426.137.000	\$ 5.356.978.000	\$ 4.762.358.000	\$ 781.181.000	\$ 833.567.859
GASTOS OPERACIONALES	5.856.786.000	6.505.730.000	5.963.364.000	5.580.992.000,00	6.298.180.000,00	6.651.480.995,00
OTROS GASTOS	1.263.174.000	1.866.210.000	2.358.212.000	2.765.529.000,00	3.225.053.000,00	5.153.327.966,00
GASTOS POR IMPUESTOS	595.823.000	427.553.000	331.199.000	83.569.000,00	396.250.000,00	1.909.687.552,00
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	4.313.570.000	627.941.000	612.619.000	1.445.217.000,00	4.492.538.000,00	547.253.476,00
RESULTADO DEL PERIODO	4.374.971.000	812.120.000	600.417.000	859.969.000,00	4.096.288.000,00	573.644.836,00
LOGISTICA CUARTAS						
ER	LC 2018	LC 2019	LC 2020	LC 2021	LC 2022	LC 2023
INGRESOS ACTIVIDA	2.236.529.044	2.157.617.632	2.481.042.239	2.476.058.000,00	3.713.230.000,00	4.155.045.000,00
COSTO DE INGRESO	123.094.163	81.265.806	102.704.622	159.689.000,00	116.567.000,00	264.663.000,00
COSTO DE VENTA	1.152.464.386	946.992.946	1.298.198.601	1.199.233.000,00	1.995.203.000,00	2.654.458.000,00
UTILIDAD BRUTA	\$ 960.970.495	\$ 1.129.358.880	\$ 1.080.139.016	\$ 1.117.136.000	\$ 1.601.460.000	\$ 1.235.924.000
GASTOS OPERACIONALES	989.286.833	1.038.164.163	1.032.725.745	1.116.818.000,00	1.246.441.000,00	1.276.630.000,00
OTROS GASTOS	199.340.031	219.171.497	219.109.166	275.953.000,00	470.945.000,00	417.138.000,00
GASTOS POR IMPUESTOS	0	0	0	11.126.000,00	0,00	0,00
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	94.777.825	172.460.523	150.117.893	16.007.000,00	117.207.000,00	223.958.000,00
RESULTADO DEL PERIODO	18.531.957	34.554.832	33.713.350	43.743.000,00	117.207.000,00	71.483.000,00

Fuente: Elaboración propia con base en fuente SuperIndustria y Comercio.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Tabla 2

Estado de situación financiera de empresas de transporte de carga terrestre en Colombia
(Cifras expresadas en pesos Colombianos)

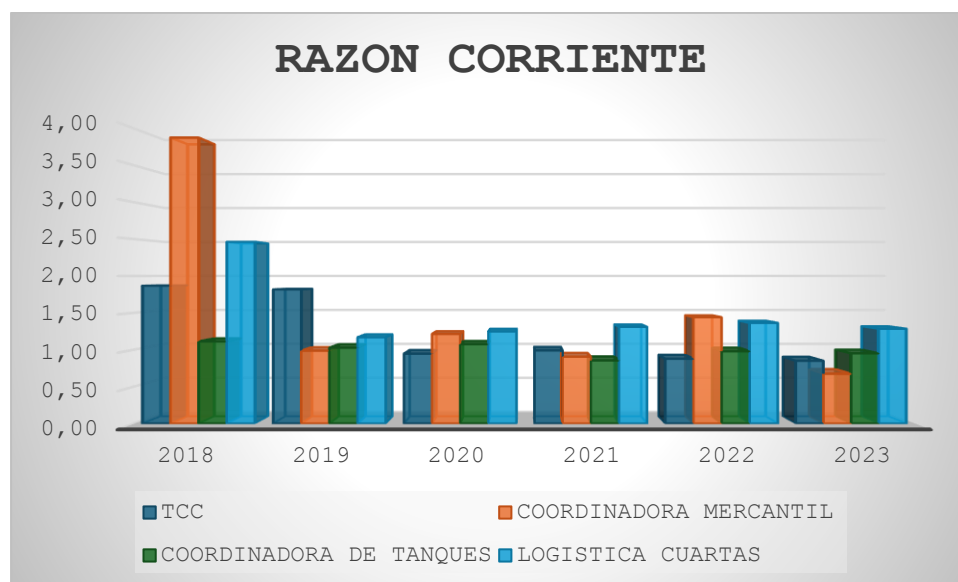
ESTADOS DE SITUACION FINANCIERO TCC						
EE.FF	TCC 2018	TCC 2019	TCC 2020	TCC 2021	TCC 2022	TCC 2023
ACTIVO CORRIENTE	\$ 60.198.647.421	\$ 65.606.803.224	\$ 49.839.966.308	\$ 67.959.360.717	66.473.435.998,00	64.520.206.285,00
ACTIVO NO CORRIENTE	\$ 256.954.469.533	\$ 267.361.485.340	\$ 289.410.069.431	\$ 293.735.819.172	315.510.816.046,00	338.974.403.556,00
TOTAL ACTIVOS	\$ 317.153.116.954	\$ 332.968.288.564	\$ 339.250.035.739	\$ 361.695.179.889	\$ 381.984.252.044	\$ 403.494.609.841
PASIVOS CORRIENTE	\$ 32.244.280.294	\$ 36.096.567.020	\$ 52.624.469.641	\$ 68.537.910.510	75.695.372.613,00	75.844.273.167,00
PASIVOS NO CORRIENTE	\$ 71.592.262.576	\$ 98.681.489.870	\$ 77.645.888.141	\$ 83.042.668.981	70.021.877.681,00	89.528.526.635,00
TOTAL PASIVOS	\$ 103.836.542.870	\$ 134.778.056.890	\$ 130.270.357.782	\$ 151.580.579.491	\$ 145.717.250.294	\$ 165.372.799.802
PATRIMONIO NETO	\$ 213.316.574.084	\$ 198.190.231.674	\$ 208.979.677.957	\$ 210.114.600.398	236.267.001.750,00	238.121.810.039,00
TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	\$ 317.153.116.954	\$ 332.968.288.564	\$ 339.250.035.739	\$ 361.695.179.889	\$ 381.984.252.044	\$ 403.494.609.841
ACTIVO = PASIVO + PATRIMONIO	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
ESTADOS DE SITUACION FINANCIERO COORDINADORA MERCANTIL						
EE.FF	C.M 2018	C.M 2019	C.M 2020	C.M 2021	C.M 2022	C.M 2023
ACTIVO CORRIENTE	45.256.380.339	46.904.543.000	57.683.249.000	69.667.676.000,00	79.643.189.000,00	81.632.729.000,00
ACTIVO NO CORRIENTE	130.288.346.044	298.536.845.000	401.181.314.000	407.272.289.000,00	285.848.065.000,00	362.465.916.000,00
TOTAL ACTIVOS	\$ 175.544.726.383	\$ 345.441.388.000	\$ 458.864.563.000	\$ 476.939.965.000	\$ 365.491.254.000	\$ 444.098.645.000
PASIVOS CORRIENTE	11.685.874.429	47.490.608.000	78.533.256.000	76.892.220.000,00	55.273.315.000,00	120.985.308.000,00
PASIVOS NO CORRIENTE	77.427.963.799	74.917.265.000	120.916.531.000	113.581.627.000,00	110.024.888.000,00	108.435.631.000,00
TOTAL PASIVOS	\$ 89.113.838.228	\$ 122.407.873.000	\$ 199.449.787.000	\$ 190.473.847.000	\$ 165.298.203.000	\$ 229.420.939.000
PATRIMONIO NETO	86.430.888.155	223.033.515.000	259.414.776.000	286.466.118.000,00	200.193.051.000,00	214.677.706.000,00
TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	\$ 175.544.726.383	\$ 345.441.388.000	\$ 458.864.563.000	\$ 476.939.965.000	\$ 365.491.254.000	\$ 444.098.645.000
ACTIVO = PASIVO + PATRIMONIO	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
ESTADOS DE SITUACION FINANCIERO COORDINADORA DE TANQUES						
EE.FF	C.T 2018	C.T 2019	C.T 2020	C.T 2021	C.T 2022	C.T 2023
ACTIVO CORRIENTE	\$ 10.296.330.000	\$ 14.632.670.000	\$ 16.397.527.000	\$ 13.253.153.000	\$ 12.805.420.000	\$ 12.912.605.467
ACTIVO NO CORRIENTE	\$ 82.536.342.000	\$ 89.438.512.000	\$ 97.357.470.000	\$ 115.288.112.000	\$ 126.432.794.000	\$ 121.563.653.489
TOTAL ACTIVOS	\$ 92.832.672.000	\$ 104.071.182.000	\$ 113.754.997.000	\$ 128.541.265.000	\$ 139.238.214.000	\$ 134.476.258.956
PASIVOS CORRIENTE	\$ 9.251.170.000	\$ 14.220.617.000	\$ 15.249.690.000	\$ 15.492.840.000	\$ 13.060.348.000	\$ 13.561.681.455
PASIVOS NO CORRIENTE	\$ 20.177.057.000	\$ 24.197.089.000	\$ 30.999.743.000	\$ 35.724.957.000	\$ 43.869.314.000	\$ 43.287.402.739
TOTAL PASIVOS	\$ 29.428.227.000	\$ 38.417.706.000	\$ 46.249.433.000	\$ 51.217.797.000	\$ 56.929.662.000	\$ 56.849.084.194
PATRIMONIO NETO	\$ 63.404.445.000	\$ 65.653.476.000	\$ 67.505.564.000	\$ 77.323.468.000	\$ 82.308.552.000	\$ 77.627.174.762
TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	\$ 92.832.672.000	\$ 104.071.182.000	\$ 113.754.997.000	\$ 128.541.265.000	\$ 139.238.214.000	\$ 134.476.258.956
ACTIVO = PASIVO + PATRIMONIO	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
ESTADOS DE SITUACION FINANCIERO LOGISTICA CUARTAS						
EE.FF	L.C 2018	L.C 2019	L.C 2020	L.C 2021	L.C 2022	L.C 2023
ACTIVO CORRIENTE	1.436.191.117	1.084.993.283	1.406.447.846	1.447.148.000,00	1.595.417.000,00	1.700.567.000,00
ACTIVO NO CORRIENTE	576.648.487	868.090.791	668.455.417	648.968.000,00	646.614.000,00	646.317.000,00
TOTAL ACTIVOS	\$ 2.012.839.604	\$ 1.953.084.074	\$ 2.074.903.263	\$ 2.096.116.000	\$ 2.242.031.000	\$ 2.346.884.000
PASIVOS CORRIENTE	583.346.929	927.528.308	1.126.143.407	1.103.958.000,00	1.169.922.000,00	1.323.453.000,00
PASIVOS NO CORRIENTE	548.037.718	107.091.280	-	-	-	-
TOTAL PASIVOS	\$ 1.131.384.647	\$ 1.034.619.588	\$ 1.126.143.407	\$ 1.103.958.000	\$ 1.169.922.000	\$ 1.323.453.000
PATRIMONIO NETO	881.454.957	918.464.486	948.759.856	992.158.000,00	1.072.109.000,00	1.023.431.000,00
TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	\$ 2.012.839.604	\$ 1.953.084.074	\$ 2.074.903.263	\$ 2.096.116.000	\$ 2.242.031.000	\$ 2.346.884.000
ACTIVO = PASIVO + PATRIMONIO	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -

Fuente: Elaboración propia con base en fuente Súper Industria y Comercio.

INDICADORES DE LIQUIDEZ

Figura 1

Indicador Razón Corriente



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 3

Indicador Razón Corriente

	Razon corriente					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	1,87	1,82	0,95	0,99	0,88	0,85
COORDINADORA MERCANTIL	3,87	0,99	1,21	0,91	1,44	0,67
COORDINADORA DE TANQUES	1,11	1,03	1,08	0,86	0,98	0,95
LOGISTICA CUARTAS	2,46	1,17	1,25	1,31	1,36	1,28

Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Razón Corriente = Activo Corriente/ Pasivo Corriente

Por medio de este indicador las empresas expresan de manera financiera la liquidez y la capacidad de generar efectivo para cubrir sus pasivos, es un indicador generalmente aceptado a corto plazo. Se realiza de una manera sencilla ya que si su relación corriente es igual o mayor a 1 es sinónimo de que la empresa tiene una buena liquidez.

La primera empresa que se va a analizar es TCC, esta nos muestra una buena capacidad de liquidez para cubrir sus pasivos ya que estos resultados están sobre el valor necesario (1) para tener una buena capacidad de generar efectivo en los primeros dos años trabajados (2018 – 2019), siguiendo la grafica en el año 2020 con la pandemia se puede ver un resultado decreciente por menos de 1, esto quiere decir que la empresa por medio de esta situación se puede ver afectada para cubrir sus deudas aunque el valor no esta tan por debajo de lo que se indica es una señal para verificar cual es la falencia de este problema, se puede decir que para los años próximos (2021, 2022 y 2023) se puede esperar una recuperación de esta empresas sin embargo los resultados obtenidos no son malos pero no logran llegar al punto esperado que se espera por medio de este indicador.

Coordinadora Mercantil es una empresa que muestra como del año 2018 (tiene una muy buena liquidez) al año 2019 tiene una decaída de su razón corriente de lo que se espera en este indicador (esta menos que 1) esto es preocupante para la compañía ya que una de las razones puede ser ese cambio político y sus nuevas normas, se van a enfrentar a un año difícil (2020) donde deben tener una buena liquidez para afrontar unas deudas de buen valor y que sus ingresos posiblemente se puedan ver afectados por lo sucedido sin embargo el resultado de este indicador en este año fue bueno, muestra una recuperación que sobre pasa el nivel esperado y esto le puede generar a la empresa un respiro de liquidez para afrontar sus gastos. Para el año 2021 es donde la mayoría de las empresas se espera recuperar de esta crisis de la pandemia, se puede ver como desciende este indicador ya que en este año hubo una situación que afecto las empresas de transporte de carga

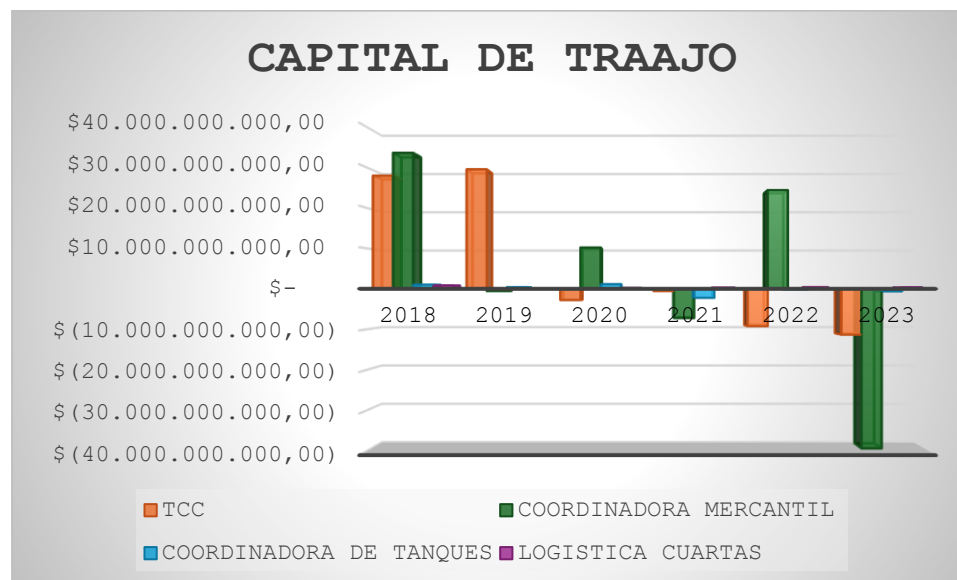
terrestre y por ende sus ingresos se ven afectados y esto hace que su capacidad de generar efectivo disminuya o se vea estancada. En el año 2022 se ve una recuperación de la empresa lo cual es bueno y es una idea de estabilidad para esta ya que supera su indicador de razón corriente. Esta empresa en el año que más se puede ver afectada es en el 2023 ya que es donde mas se ve el desplome de este indicador lo cual puede ser a causa de un cambio de gobierno o problemas internos dentro de la compañía.

Coordinadora de Tanques es una empresa que sus primeros tres años (2018, 2019 y 2020) muestra resultados de liquidez ya que su indicador está por encima de lo esperado, sin embargo en los otros 3 años (2021, 2022 y 2023) podemos ver una variación del resultado de su razón corriente ya que este bajo a lo que se debe estar en el indicador aunque no es mucho la empresa debe tener en cuenta que es un factor de riesgo que al estar tan estable este pierda valor porque puede afectar su efectivo para cubrir sus pasivos a corto plazo, pudo ser por los paros que hubieron los cuales pararon al gremio por los bloqueos, el cambio de gobierno o nuevas normas que afectaron a la compañía.

Logicuartas es la única empresa que en los 6 años se logro mantener sobre el rango del indicador lo cual es bueno ya que su liquidez logra cubrir sus gastos y esto en si puede generar tranquilidad a la hora de afrontar impactos sociales que no se esperan.

Figura 2

Indicador Capital de trabajo



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 4

Indicador Capital de trabajo

	capital de trabajo neto						
	2018	2019	2020	2021	2022	2023	
TCC	\$ 27.954.367.127,00	\$ 29.510.236.204,00	-\$ 2.784.503.333,00	-\$ 578.549.793,00	-\$ 9.221.936.615,00	-\$ 11.324.066.882,00	
COORDINADORA MERCANTIL	\$ 33.570.505.910,00	-\$ 586.065.000,00	\$ 10.192.641.000,00	-\$ 7.224.544.000,00	\$ 24.369.874.000,00	-\$ 39.352.579.000,00	
COORDINADORA DE TANQUES	\$ 1.045.160.000,00	\$ 412.053.000,00	\$ 1.147.837.000,00	-\$ 2.239.687.000,00	-\$ 254.928.000,00	-\$ 649.075.988,00	
LOGISTICA CUARTAS	\$ 852.844.188,00	\$ 157.464.975,00	\$ 280.304.439,00	\$ 343.190.000,00	\$ 425.495.000,00	\$ 377.114.000,00	

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Capital de Trabajo= Activos Corrientes – Pasivos Corrientes

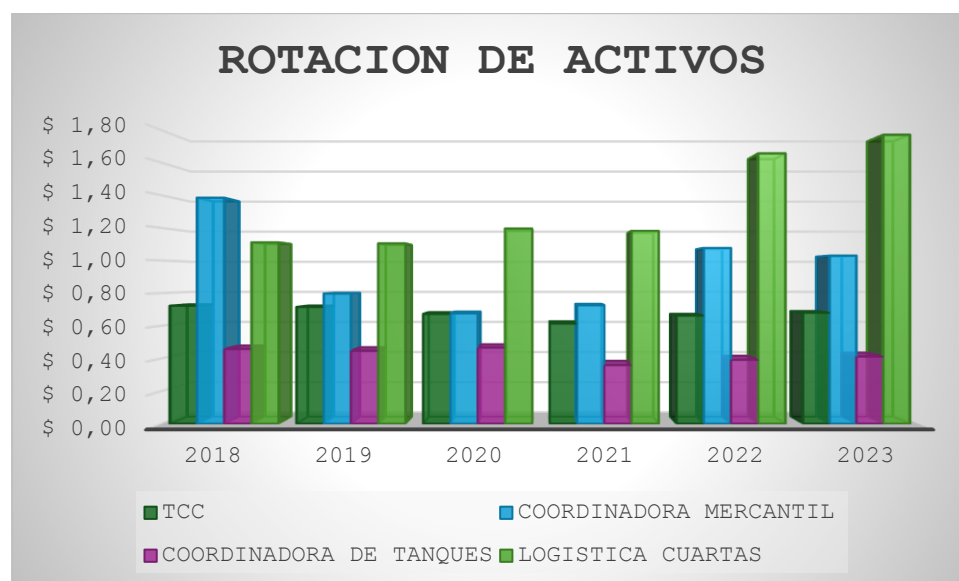
Es el resultado del excedente de las actividades corrientes, este quiere decir que si el resultado es positivo la empresa pudo cubrir los pasivos corrientes. Esta depende del ciclo operacional, una vez calificada la capacidad de pago a corto plazo.

Las 4 empresas trabajadas en el primer año muestra un resultado positivo hay dos empresas (Coordinadora de Tanques y Cuartas logística) que los resultados no negativos sin embargo no son los mejores para poder cubrir sus deudas, también se puede observar que la empresa (T'CC) arroja un buen resultado con lo cual esta compañía puede cubrir sus pasivos corrientes lo que quiere decir que tiene un buen capital de trabajo y por ultimo esta (Coordinadora mercantil) la cual muestra un gran resultado lo que genera tranquilidad para esta compañía ya que muestra una operación productiva y esto lleva a tener un buen capital para cubrir la deudas de la empresa. A partir del año 2019 (2) al 2023 (6) la empresas muestran unos resultados que año a año van variando mucho lo cuales son positivos y negativos, en cada año fueron sucediendo sucesos que hicieron que este gremio parara su producción lo cual afecta su capacidad de obtener un ingreso y por ende afecta su capital de trabajo para cubrir sus pasivos corrientes, una de las empresas que mas afectada se ha visto es TCC ya que esta se veía con buenos resultados dos años (2018 – 2019) sin embargo en los siguientes años ha arrojado unos valores negativos lo cual puede generar preocupación ya que sus pasivos se pueden ver afectados para poderlos cubrir, Coordinadora Mercantil a partir del año 2019 (2) muestra una reducción de capital y al año siguiente (2020) ya mostraba una gran recuperación lo cual genera tranquilidad para tener un respaldo de capital, sin embargo esto estos años fueron difíciles ya que año tras año los resultados eran mas a negativo que a positivo, por ultimo las otras dos empresas Coordinadora de Tanques y Logística cuartas año tras año 2019 -2023 (2 – 6) los resultados que se ven no son los mejores ya que o son

negativos o están en un punto de equilibrio en lo positivo, tienen para cubrir sus deudas pero su capital de trabajo no es el mejor durante estos 6 años trabajados.

Figura 3

Indicador Rotación de Activos



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 5

Indicador Rotación de Activos

	Rotacion de Activos					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	\$0,72	\$0,72	\$0,67	\$0,61	\$0,66	\$0,68
COORDINADORA MERCANTIL	\$1,38	\$0,80	\$0,68	\$0,73	\$1,08	\$1,03
COORDINADORA DE TANQUES	\$0,46	\$0,45	\$0,47	\$0,36	\$0,39	\$0,41
LOGISTICA CUARTAS	\$1,11	\$1,10	\$1,20	\$1,18	\$1,66	\$1,77

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Rotación de Activos = Ventas/Total de Activos

Representa el valor de las ventas realizadas frente a cada peso invertido en los activos. Su comportamiento o resultado nos demuestra la eficiencia con la cual la empresa utiliza sus activos operacionales para generar las ventas.

Entre mayor sea este resultado, reflejará una mayor productividad de la compañía, y nos indicaría que las ventas representaron más de \$1 con relación a \$1 invertido en activos.

Del análisis realizado a las 4 empresas tomadas como muestra, presentamos los resultados del comportamiento de este indicador de Rotación de Activos durante los 6 años (2018 - 2023):

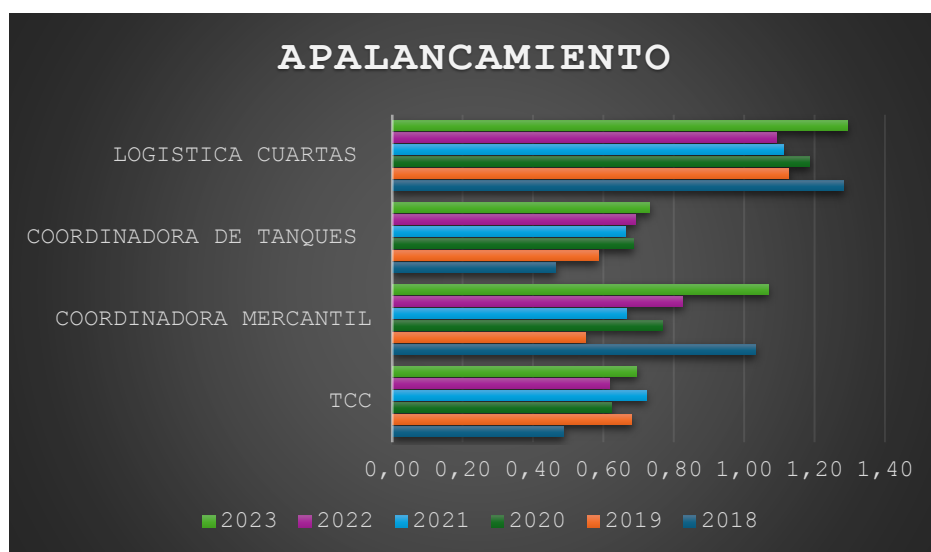
TCC muestra una disminución del indicador desde el año 2020; ya que, justo en este año inició la pandemia, ralentizando la actividad de transporte de carga terrestre en Colombia, y por consiguiente las ventas, haciendo que los ingresos disminuyeran; sin embargo, para el año 2021, donde se esperaba una recuperación de la actividad y por consiguiente de sus ingresos, aparecen los ya conocidos estallidos sociales, reflejados - entre otros - en los bloqueos, dando al traste con la actividad de transporte s de carga que ejercen estas empresas; arrojando entonces que sus ingresos disminuyan, y por ende el indicador. En la empresa Coordinadora mercantil podemos observar una declinación en su eficiencia de productividad, ya que en estos años (2019, 2020 y 2021) se dieron unos hechos nacionales que impactaron a estas empresas; ya que, continuaban sin poder cumplir sus compromisos de prestar su servicio. En los años 2022 y 2023, mejora la actividad transportadora, y se logra evidenciar una recuperación de la rotación de activos, Coordinadora de Tanques: Sus indicadores durante los 6 años muestran un comportamiento estable y aceptable; a pesar de haber enfrentado las mismas realidades de país como sus empresas competentes, se nota que tuvo que darse una estrategia gerencial que permitió mantener sus

indicadores aceptables. Por último, la empresa Logística Cuartas en sus 6 años de estudio muestra unos indicadores de Rotación de Activos muy positivos; al generar unos muy buenos niveles de ventas y una buena productividad a la hora de prestar el servicio de transporte de carga terrestre; lo cual la hace ser una empresa competitiva y que va a tener una liquidez a la hora de invertir es sus activos que son los que le ayudan a producir estos buenos resultados.

INDICADOR DE ENDEUDAMIENTO

Figura 4

Indicador Apalancamiento



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 6**Indicador Apalancamiento**

	Apalancamiento					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	0,49	0,68	0,62	0,72	0,62	0,69
COORDINADORA MERCANTIL	1,03	0,55	0,77	0,66	0,83	1,07
COORDINADORA DE TANQUES	0,46	0,59	0,69	0,66	0,69	0,73
LOGISTICA CUARTAS	1,28	1,13	1,19	1,11	1,09	1,29

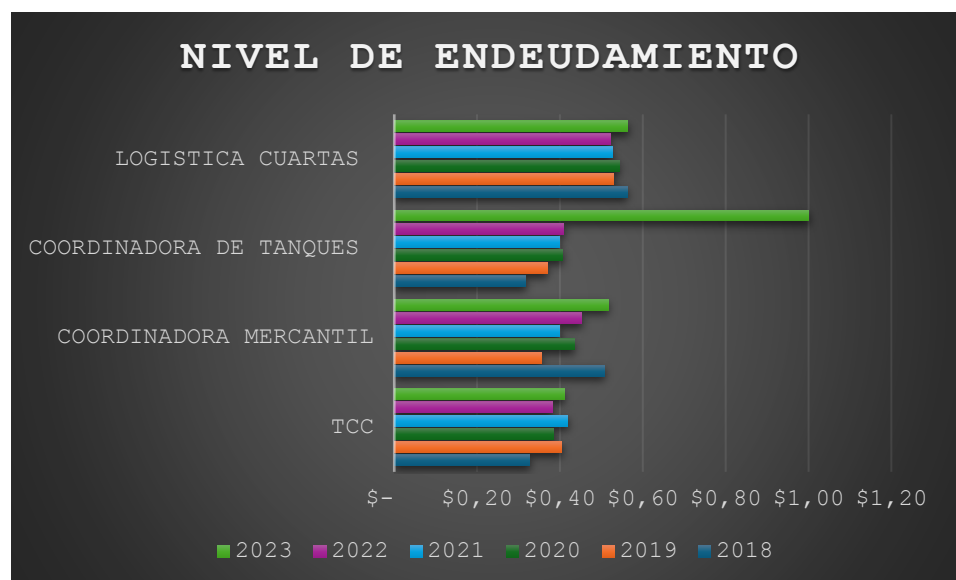
Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador, que muestren el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Apalancamiento = Total Pasivo/Total Activos

Este indicador nos permite establecer el grado de participación de los acreedores en los activos de la empresa. En este caso las 4 empresas analizadas muestran unos comportamientos muy similares. No dejando de ser preocupante cuando el indicador sobrepasa el 1,00; pues, en esos casos significa que una empresa con el total de sus activos, no alcanzaría a cubrir la totalidad de sus pasivos; observándose esta situación en Coordinadora Mercantil en los años 2018 y 2023, al igual que Logística Cuartas durante todos los 6 años. La idea de estas empresas de incrementar su financiamiento a través de sus acreedores puede ser una estrategia de sostenibilidad; pero a la vez, un riesgo para lograr alcanzar a cubrir la deuda; sin embargo, todo esto depende de que las empresas se muestren estables, de tal forma que les permita tomar estas decisiones.

Figura 5

Indicador Índice de Endeudamiento



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 7

Indicador Índice de Endeudamiento

	indice endeudamiento					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	\$ 0,33	\$ 0,40	\$ 0,38	\$ 0,42	\$ 0,38	\$ 0,41
COORDINADORA MERCANTIL	\$ 0,51	\$ 0,35	\$ 0,43	\$ 0,40	\$ 0,45	\$ 0,52
COORDINADORA DE TANQUES	\$ 0,32	\$ 0,37	\$ 0,41	\$ 0,40	\$ 0,41	\$ 1,00
LOGISTICA CUARTAS	\$ 0,56	\$ 0,53	\$ 0,54	\$ 0,53	\$ 0,52	\$ 0,56

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador, que muestran el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

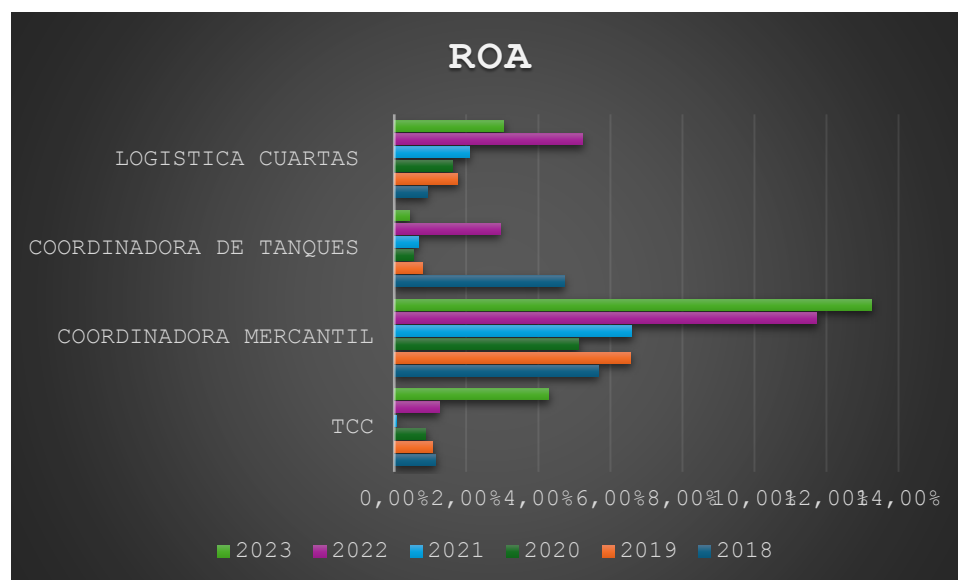
Nivel de Endeudamiento = Total Pasivo/Patrimonio

Su resultado nos indica que la empresa tiene comprometido su patrimonio, este efecto puede ser sano siempre y cuando el resultado sea positivo sobre las utilidades. Confronta el financiamiento originado de terceros con los derechos de los accionistas o socios; para poder establecer cuál de las dos partes está corriendo mayor riesgo.

Las empresas trabajadas (4) son compañías que claramente están utilizando este indicador para poder tener una financiación que les permita ir creciendo y ser sostenibles; ya que han vivido históricamente unos años difíciles, y debido a estos sucesos la empresa ha podido tomar decisiones financieras pudiendo cubrir sus gastos a través de deuda, Los ratios de los resultados de esta compañía son relativamente parecidos; no hay mucha variación, lo que quiere decir la empresa muestra un patrimonio muy bueno, para su autofinanciación y poder gestionar su endeudamiento que pudiere significar un riesgo de insolvencia. Este análisis es importante hacerlo en comparación de otras empresas; y en la misma empresa; pero, a través de los años se puede evidenciar si se está sobrepasando el límite, si la empresa está estable o si se puede hacer más uso de este indicador.

Figura 5

Indicador ROA



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 8

Indicador ROA

	ROA					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	1,15%	1,07%	0,87%	0,08%	1,24%	4,30%
COORDINADORA MERCANTIL	5,66%	6,56%	5,12%	6,59%	11,72%	13,26%
COORDINADORA DE TANQUES	4,71%	0,78%	0,53%	0,67%	2,94%	0,43%
LOGISTICA CUARTAS	0,92%	1,77%	1,62%	2,09%	5,23%	3,05%

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Roa = Ganancia Neta/Total Activos

Por medio de este indicador podemos ver el porcentaje que tienen los Activos frente a las ganancias obtenidas en el periodo. O sea, cuántas veces el equivalente al monto de los activos totales se convierte en Ganancia Neta.

La empresa TCC muestra una gran disminución en dos años 2020 y 2021 sobre sus activos en las ganancias obtenidas, años donde ocurrieron dos hechos nacionales que logran impactar este indicador, ya que se pasó de un 1,15% y un 1.07% (en 2018 y 2019) a estar en un porcentaje menor que 1,00 (en 2020 y 2021); Fue una empresa que realmente se vio afectada durante estos 6 años frente a las otras empresas analizadas; sin embargo para el 2023 muestra una recuperación bastante alta después de todo lo que se enfrentó. Quiere decir que es una empresa solida y que sabe utilizar sus activos frente al servicio que prestan.

La empresa Coordinadora Mercantil arroja unos resultados realmente altos, mas que todo en los años 2022 y 2023; esto quiere decir que, la compañía esta gestionando bien este indicador para hacer eficiencia los activos y poder obtener ganancias, al ver que en estos dos años creció este indicador se puede tener claro que se esta generando una gran operación del servicio que este presta, este resultado puede traer inversión y generar crecimiento en la empresa. En los otros años del 2018 al 2021 el resultado que se encontró no es malo, pero si se ve afectado por los ingresos que esta empresa obtuvo en estos periodos; ya que, fueron años dificiles en los que la producción se paro por siniestros inesperados. La empresa Coordinadora de Tanques muestra unos resultados con una gran variación, ya que esta empresa en el 2018 se ve con un buen resultado, una buena eficiencia; sin embargo, es una de las empresas de transporte que mas se vio afectada por la pandemia, los bloqueos, el cambio de gobierno, muestra una gran reducción de sus ingresos y su producción; por ende, este indicador se ve afectado, esto muestra que la empresa también pudo tener un aumento de los costos, lo cual es grave ya que se ve afectada la ganancia de la compañía.

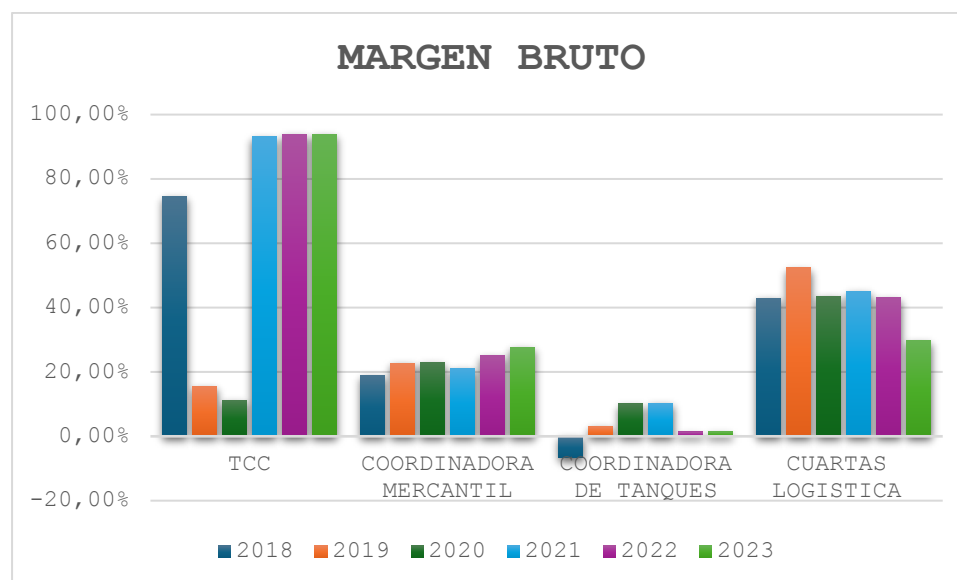
Estos resultados son necesarios y tenerlos en cuenta, para poder actuar de manera coherente y rápida para poder atraer, clientes, inversión o capital. El único año que se ve con recuperación es en el 2022, claramente pudo ser un aumento de ingresos, un estudio para disminuir los costos y gastos y poder aprovechar mas sus activos y generar la recuperación económica que se busca.

Logística Cuartas es una compañía que ha ido creciendo, a pesar de las situaciones vividas en estos años y a este gremio; esto quiere decir que, desde el 2018 al 2023 el indicador ROA muestra buenos resultados, cada año va creciendo; esto quiere decir que, la empresa ha sabido manejar sus activos para generar la ganancia que se espera. En cada año el crecimiento, así sea poco es un resultado positivo, demuestra que es una empresa sostenible, sabe aprovechar cada oportunidad de financiación para crecer y por ende atrae negocios a futuro y atare inversión, saben manejar o controlar los costos para mantenerlos a un limite de que no se incremente y no afecten la utilidad del año.

INDICADORES DE RENDIMIENTO

Figura 5

Indicador Margen Bruto



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 9

Indicador Margen Bruto

	Margen Bruto					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	74,63%	15,54%	11,26%	93,10%	93,84%	93,95%
COORDINADORA MERCANTIL	19,03%	22,76%	23,10%	21,17%	24,97%	27,72%
COORDINADORA DE TANQUES	-6,66%	3,06%	10,09%	10,28%	1,43%	1,50%
CUARTAS LOGISTICA	42,97%	52,34%	43,54%	45,12%	43,13%	29,75%

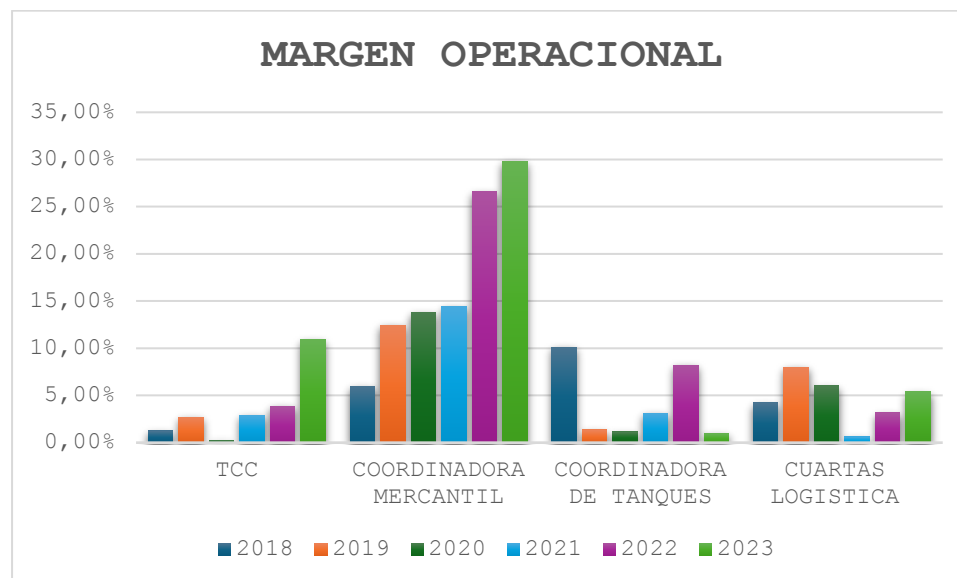
Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Margen Bruto = Utilidad Bruta/Ventas Netas

El resultado significa que por cada peso vendido la empresa genera una utilidad bruta de X%, y si esta disminuye o se incrementa, quiere decir que de un año a otro los costos fueron mayores o menores.

Por medio de este indicador vamos a saber como es el rendimiento de las empresas de transporte de carga terrestre en Colombia; por medio de 4 empresas, las cuales se van a tener en cuenta para hacer una comparación de como fue el crecimiento o decrecimiento de este gremio. En este caso la empresa que se ve más afectada y con unos resultados no tan positivos es Coordinadora de Tanques, ya que la producción de esta empresa se ha visto afectada por la reducción de ingresos o incremento de los costos para ejercer su actividad; esto también hace que la empresa se vea afectada por un nivel de reducción de los precios o de la inversión que esta compañía tenga; sin embargo, hay dos años (2020 y 2021) que si se ven con porcentajes relativamente que resaltan ya que pudieron tener una evaluación de sus ingresos o una inversión a la empresa; es algo positivo, ya que la empresas pudo generar una eficiencia en ventas, por ende se generó una buena rentabilidad.

Las otras tres empresas analizadas muestran resultados relativamente altos, son empresas que han generado una buena utilidad y esto hace que sean compañías sostenibles y atraiga inversión, debido a estos resultados, claramente se puede tener claro que por medio de este indicador estas empresas tuvieron una buen manejo de los ingreso obtenidos, y mediante la gestión de sus costos y gastos; al tener claro esto, se puede aclarar que estas empresas tienen una eficiencia de producción y puede mejorar su infraestructura, y obtener mas activos para crecer, se puede hacer un estudio de mercadeo para manejar unos precios que entren al mercado y sean realmente competitivos y se dé un buen servicio; lo cual, sirve para seguir haciendo comparaciones de varias empresas del mismo gremio y ver en que se puede mejorar y que cual es su mayor ventaja.

Figura 6**Indicador Margen Operacional**

Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Tabla 10**Indicador Margen Operacional**

	Margen Operacional					
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
TCC	1,26%	2,71%	0,26%	2,92%	3,86%	10,91%
COORDINADORA MERCANTIL	6,00%	12,43%	13,84%	14,47%	26,61%	29,84%
COORDINADORA DE TANQUES	10,13%	1,35%	1,15%	3,12%	8,22%	0,99%
CUARTAS LOGISTICA	4,24%	7,99%	6,05%	0,65%	3,16%	5,39%

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados por cada indicador de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Margen Operacional = Utilidad Operacional/Ventas Netas

Con este indicador podemos ver cuánto se generó como utilidad operacional con respecto al total de las ventas de cada periodo.

Al hablar de este indicador, nos damos cuenta claramente de como fue el uso de la operación en cada periodo, en este caso Coordinadora Mercantil es la única que muestra unos resultados generalmente positivos; lo cual quiere decir que es una compañía que sabe hacer uso del costo operativo y claramente una excelente capacidad de generar unos buenos ingresos mediante su operación; esto traerá más inversión en el crecimiento de la empresa, para poder prestar el servicio de mejor manera y mejorando sus activos

Coordinadora de Tanques es una compañía que en los años 2019 y 2020 tuvo una recaída de este indicador; ya que pudo haber sido por la pandemia, hecho que hizo que se parara la producción; sin embargo, en la empresa en el año 2021 se logra ver una recuperación que puede ser positiva para los años siguientes; ya que la operación pudo crecer (generar ingresos) y se supo tener mejor control de sus costos y gastos, y al hacer esto de manera correcta llegarían mas negocios, mas clientes y mas posicionamiento en el mercado.

TCC es una empresa que desde el 2018 al 2022 muestra unos valores muy bajos, esto quiere decir que puede haber una ineficiencia de los costos operacionales o un problema de producción de la compañía; lo cual, es riesgoso ya que por nombre se puede sostener, sin embargo se podrían perder, negocios, inversión y posicionamiento; en este caso, es esencial tener un cuidado con este indicador e ir trabajando con mejores estrategias y mejores manejos para crecer sus ingresos operacionales; sin embargo, la empresa muestra en el año 2023 una recuperación; lo cual ayuda mucho a tener una mejor rentabilidad y posiblemente un crecimiento a largo plazo.

Logística Cuartas muestra valores realmente estables, ya que es una empresa de crecimiento y que ha sabido afrontar las situaciones y los impactos sociales que han ocurrido; sin embargo, se puede ver que en el año 2021 tuvo una recaída en este indicador, y este pudo ser por los cierres de vías que hubo, por ende la operación se detuvo y los costos y gastos claramente siguen aumentando; por eso se pudo ver reflejado este valor, teniendo claro esto al año siguiente la empresa muestra una recuperación; lo cual es positivo para entrar al mercado con una buena inversión y una buena rentabilidad.

ANALISIS VERTICAL

Estado de Situación Financiera

Activos Corrientes/Activo Total=Total participación en el rubro de los Activos corrientes

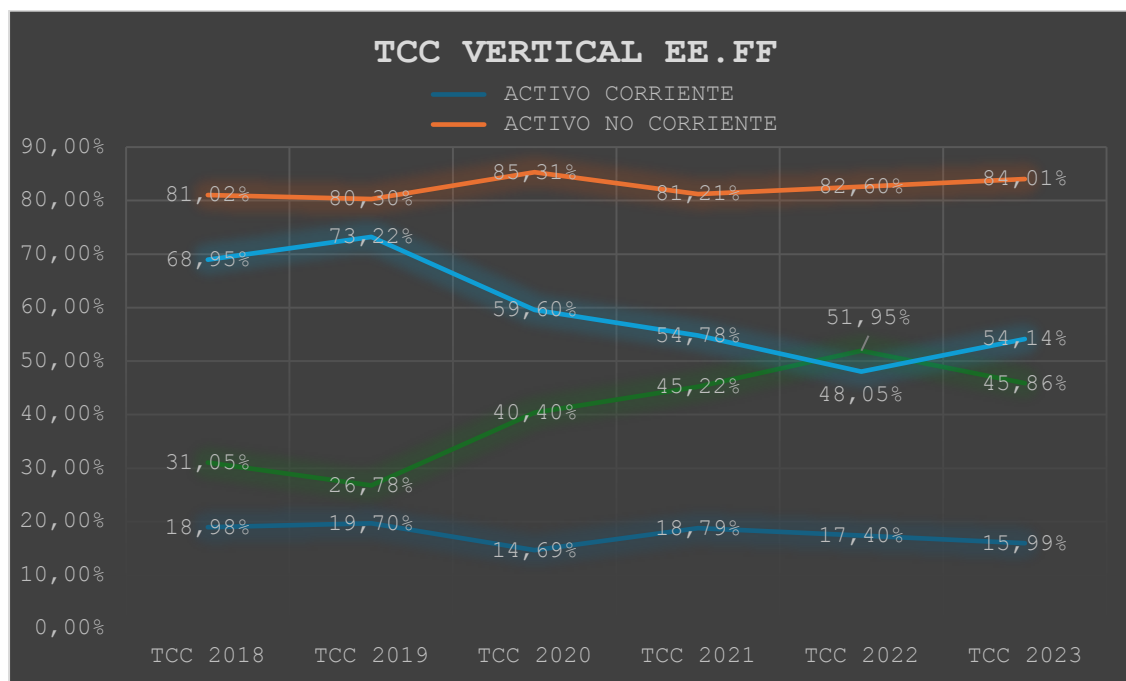
Activos No Corrientes/Activos Total= Total participación en el rubro de los Activos No corrientes

Pasivos Corrientes/Pasivo Total= Total participación en el rubro de los Pasivos Corrientes

Pasivos No Corrientes/Pasivo Total= Total participación en el rubro de los Pasivos

Figura 7

Análisis Vertical TCC



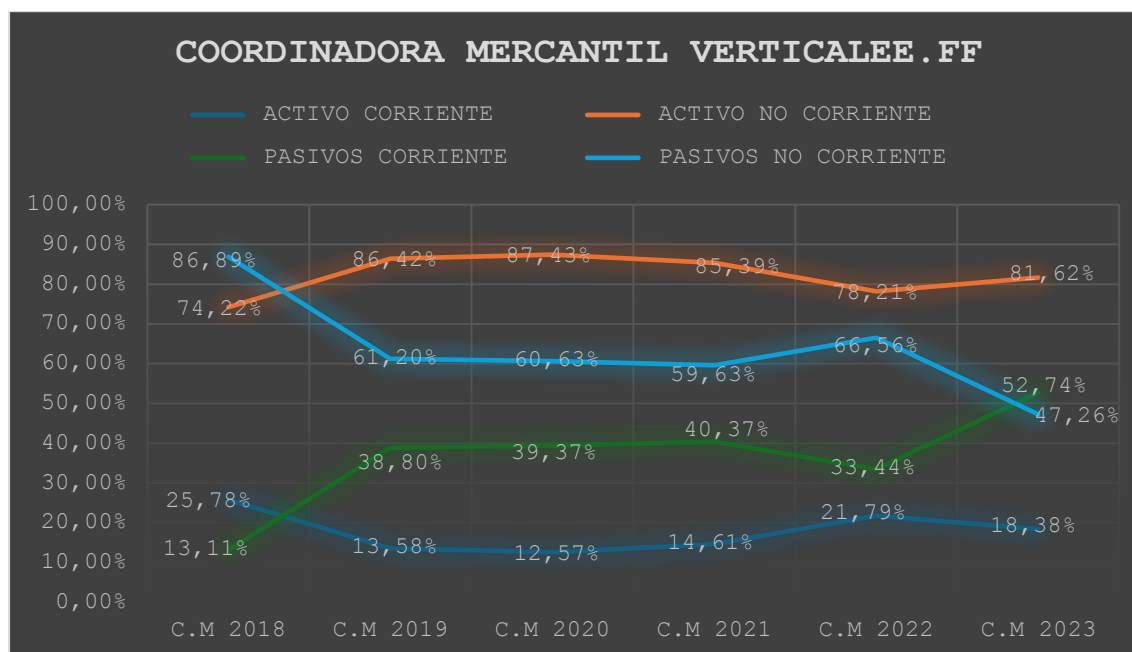
Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Para este análisis vertical de la empresa TCC lo que se puede evidenciar es una estructura de evaluación de la eficiencia de la compañía, la gráfica prácticamente nos muestra unos cambios en los periodos trabajados, para empezar podemos ver como los pasivos corrientes tienen un incremento a partir del año 2020 año difícil para la compañía, ya que se enfrentó a una pandemia el cual afectó sus ingresos, afectó sus activos corrientes, ya que podemos como la curva disminuye, sin embargo el pasivo no corriente es una ayuda financiera que ayuda a estabilizar las deudas a largo plazo y para este año se ve una disminución en esta y se observa un crecimiento del activo no corriente al tener un aumento de este quiere decir que la inversión a largo plazo para la empresa es buena, muestra niveles de recuperación, esto ayudó a la empresa a tener un control

financiero para afrontar todos estos impactos sociales que se vivieron y por ende se pudo guiar a la empresa a un punto de equilibrio para poder sostenerse de tal forma que no generara perdida.

Figura 8

Análisis Vertical Coordinadora Mercantil



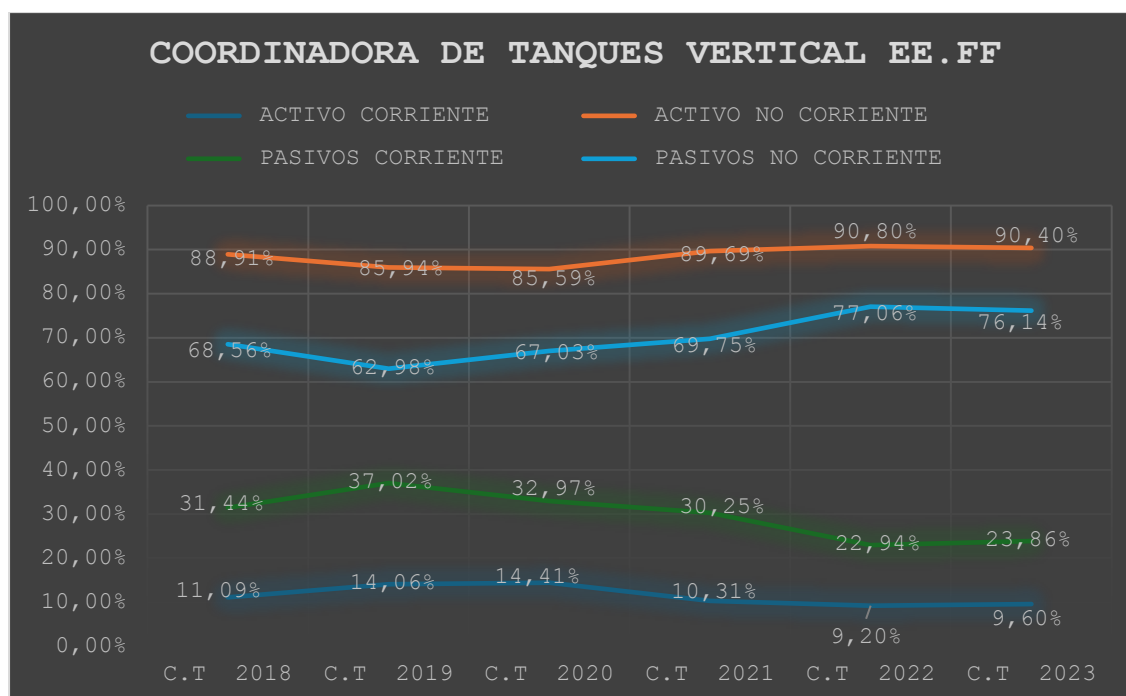
Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Esta empresa se ve en la gráfica, que es muy parejo su comportamiento, se puede analizar que desde el año 2019 al 2021 la compañía muestra unos niveles financieros muy parejos frente a estos 3 años, pues claro esta que se logro mantener frente a los hechos mencionados anteriormente, se tiene que tener en cuenta que para el año 2022 la empresa tiene una recuperación en los activos corrientes, esto es bueno ya que la producción esta siendo buena y se genera una liquidez para ese año, y por ende se tiene con que cubrir sus gastos y sus deudas,

mediante esto se el pasivo corriente en el mismo año se ve la disminución que tuvo, esto es un buen resultado para la compañía ya que financieramente puede decir que tiene liquidez.

Figura 9

Análisis Vertical Coordinadora de Tanques



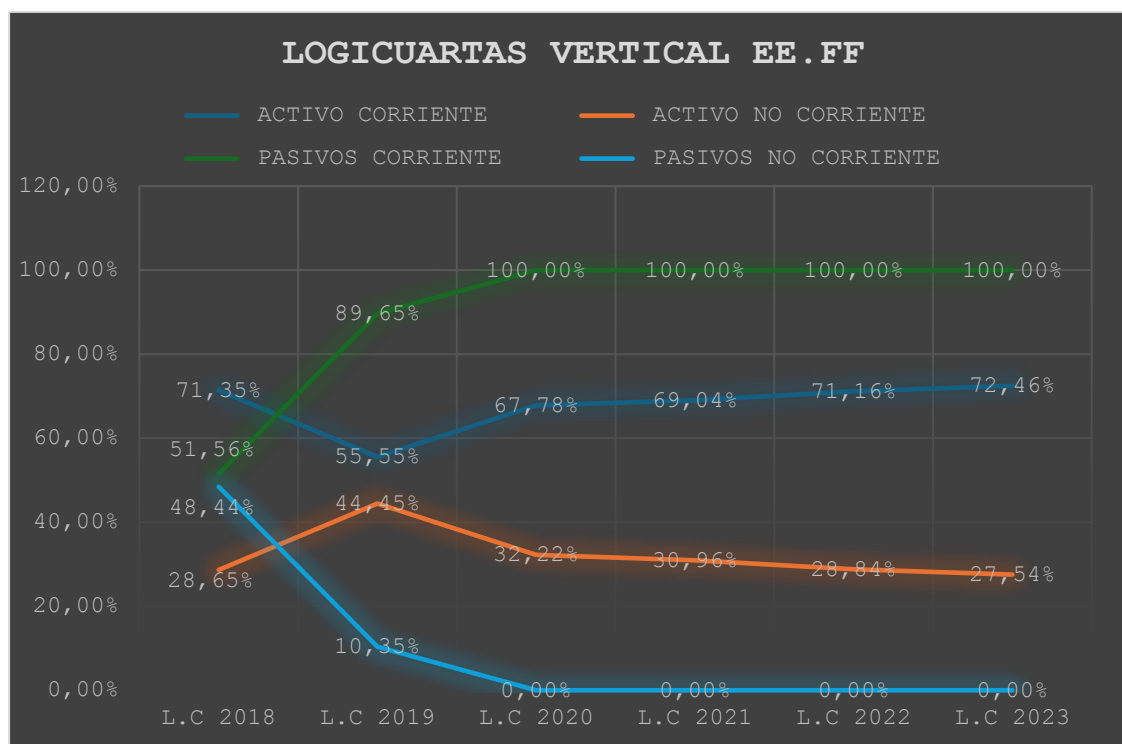
Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Este análisis para esta empresa fue de gran ayuda para darnos cuenta que tan afectada o que tanto se sostuvo en las situaciones mencionadas anteriormente, claramente podemos ver en la gráfica un aumento de sus activos corriente desde el año 2018 al 2020 y una disminución en los 3 años siguientes, esto pudo ser a que la empresa viviera situaciones internas que las llevo esta situación o una falta de inversión a corto plazo, también podemos ver un incremento del pasivo corriente

en el año 2019 sin embargo la empresa logro manejar bien la deuda a corto plazo y pudo demostrar su reducción en los años siguiente, esto claramente es bueno porque quiere decir que se genera una buena liquidez para cubrir sus pasivos, la empresa muestra un resultado de crecimiento en el pasivo no corriente, claramente puede ser a que se negociaran pagos a largo plazo y así estar financieramente estables, una gran medida de apalancamiento por esta razón la curva está creciendo, también se puede ver una disminución de los activos no corrientes en los años 2018 al 2020 esto pudo ser a que la empresa no tenía o se deshizo como por ejemplo, ventas de mulas, lotes, tanques sin embargo en el año 2021 se logra ver una recuperación sobre este rubro, claro está que esto ayudo a la empresa para lograr demostrar su sostenibilidad y su buen manejo financiero de los recursos.

Figura 9

Análisis Vertical Logística Cuartas



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Esta es una empresa que tiene un grafico totalmente claro, a la hora de tener los valores para realizar la grafica se pudo evidenciar que la empresa desde el año 2020 no cuenta con pasivos no corrientes y todas las deudas de la compañía son del pasivo corriente o sea que son a 12 meses y con respecto a los activos corrientes la empresa está en toda la capacidad de cubrir estas deudas sin embargo hubo un periodo donde se ve una disminución de este que fue en el 2019, claro esta que en este año hubo marchas que afectaron la el transporte y pudo ser un impacto para que este disminuyera, a la hora de ver los activos no corrientes se puede ver como desde el año 2019 este fue decreciendo y no ha tenido recuperación, se puede entender que la empresa le interesa más invertir en activos corrientes que en los no corrientes esto financieramente puede ser estable para generar más efectivo, sin embargo si la empresa sigue creciendo se debería pensar en invertir en mas camiones, en la infraestructura de la compañía entre otras opciones que pueden existir.

Estado de Resultados

Total de participación en los ingresos obtenidos = Cada Rubro que represente el Estado de Resultados/ Ingresos

Tabla 11

Análisis vertical Estado de Resultados

TCC						
ER	TCC	TCC	TCC	TCC	TCC	TCC
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
INGRESOS ACTIVIDA	100%	100%	100%	100%	100%	100%
COSTO DE INGRESO	4,18%	4,54%	7,58%	0,35%	0,26%	0,37%
COSTO DE VENTA	21,19%	79,92%	81,16%	6,55%	5,90%	5,68%
UTILIDAD BRUTA	74,63%	15,54%	11,26%	93,10%	93,84%	93,95%
GASTOS OPERACIONALES	77,55%	22,93%	23,22%	90,54%	90,24%	83,41%
OTROS GASTOS	3,46%	0,75%	2,94%	2,58%	1,73%	2,56%
GASTOS POR IMPUESTOS	0,39%	0,55%	1,04%	0,57%	0,40%	2,41%
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	1,26%	2,71%	0,26%	2,92%	3,86%	10,91%
RESULTADO DEL PERIODO	1,59%	1,49%	1,30%	0,12%	1,98%	6,32%
COORDINADORA MERCANTIL						
ER	C.M	C.M	C.M	C.M	C.M	C.M
	2018	2019	2020	2021	2022	2023
INGRESOS ACTIVIDA	100%	100%	100%	100%	100%	100%
COSTO DE INGRESO	0,37%	0,61%	0,55%	1,34%	1,64%	2,12%
COSTO DE VENTA	80,60%	76,64%	76,35%	77,50%	73,39%	70,16%
UTILIDAD BRUTA	19,03%	22,76%	23,10%	21,17%	24,97%	27,72%

COSTO DE INGRESO	5,50%	3,77%	4,14%	6,45%	3,14%	6,37%
COSTO DE VENTA	51,53%	43,89%	52,32%	48,43%	53,73%	63,89%
UTILIDAD BRUTA	42,97%	52,34%	43,54%	45,12%	43,13%	29,75%
GASTOS OPERACIONALES	44,23%	48,12%	41,62%	45,10%	33,57%	30,72%
OTROS GASTOS	8,91%	10,16%	8,83%	11,14%	12,68%	10,04%
GASTOS POR IMPUESTOS	0,00%	0,00%	0,00%	0,45%	0,00%	0,00%
UTILIDAD/PERDIDA OPERACIONAL	4,24%	7,99%	6,05%	0,65%	3,16%	5,39%
RESULTADO DEL PERIODO	0,83%	1,60%	1,36%	1,77%	3,16%	1,72%

Fuente: Elaboración propia, para tener una tabla con valores arrojados de como fue el

comportamiento de las empresas en su estado de resultado durante estos 6 años.

Por medio de esta tabla vamos a analizar los resultados obtenidos de las empresas de transporte en el estado de resultados; para lo cual, nos basaremos claramente en como fue el comportamiento de sus ingresos sabiendo las situaciones tan difíciles por las que pasaron en estos 6 años. Por medio del análisis, vamos a observar que el periodo en los años 2019 y 2020 es donde menor resultado hay, claramente por el impacto que estas empresas tuvieron que vivir, ya que su operación se vio obligada a disminuir o parar, se puede ver una recuperación a partir del año 2021. Otro dato que se puede resaltar es como los costos de ventas en estos años se incrementa a comparación de los años siguientes, y esto se dio a que por motivos de seguridad las empresas tuvieron costos para volver a empezar su operación en el tema de la salud. La utilidad operacional de estas 4 empresas nos muestra una reducción en el 2021. En los años siguientes, se arrojan resultados en a cuenta de otros gastos que no han tenido gran variación en estos 6 años, esto quiere decir que el hecho mencionado anteriormente si afectaron a las empresas de transporte de

carga en Colombia, este análisis a las 4 empresas en los 6 años fue fundamental para darnos cuenta que financieramente las variaciones si se vieron en varios periodos mas que todo desde el año 2019 al 2022 básicamente en todas las empresas trabajadas se puede dar a entender que en si al gremio se le impacto económicamente y ha sido difícil la recuperación.

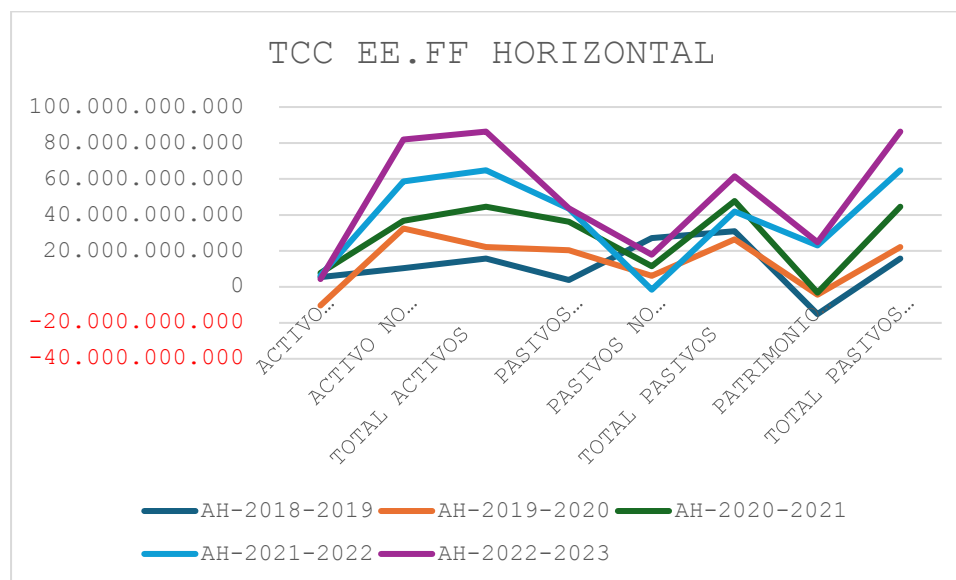
ANALISIS HORIZONTAL

Estado de Situación Financiera

Variación Absoluta de un periodo a otro = Año 2 (2019) – Año 1 (2018)

Figura 10

Análisis Horizontal TCC

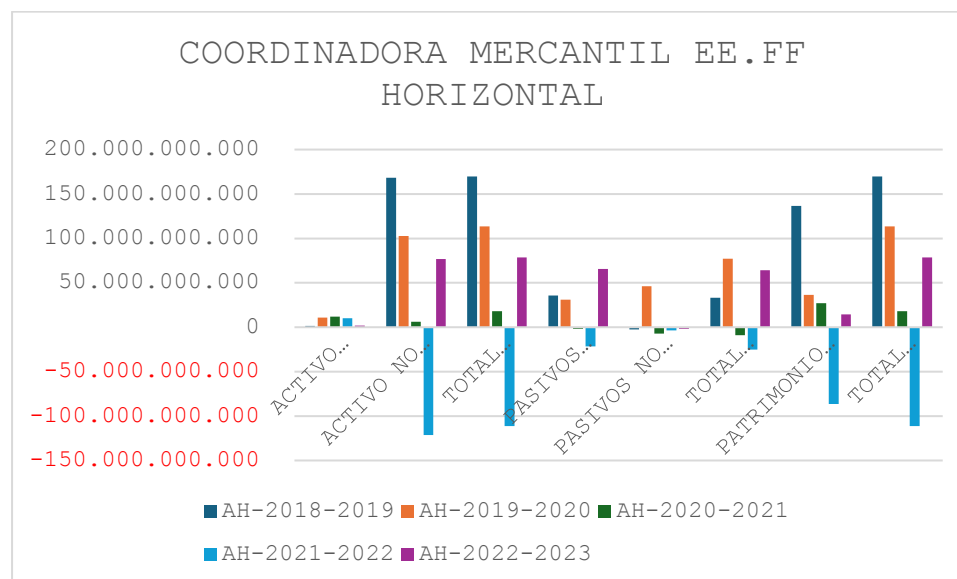


Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

En esta empresa TCC por medio del análisis horizontal y el gráfico podemos ver que donde se ve más reflejado un resultado negativo en los Activos Corrientes en el periodo 2019 – 2020, y en este periodo es donde más se puede ver la disminución en el estado de situación financiera, este análisis nos muestra una breve recuperación en el periodo 2020 - 2021, donde los resultados en todo el EE. FF se ven positivos; lo cual es bueno para la empresa, lo que quiere decir que sus activos crecen y sus deudas se logran reducir; ya que por la pandemia estas tuvieron un endeudamiento con un valor alto. También podemos observar en el periodo 2018 - 2019 un resultado negativo en el patrimonio de la compañía.

Figura 11

Análisis Horizontal Coordinadora Mercantil

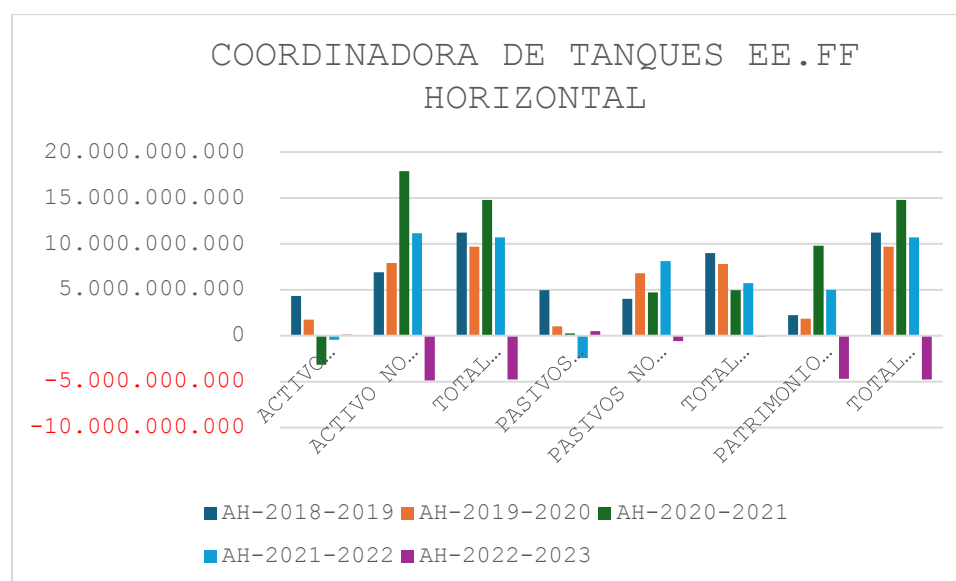


Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

En la empresa Coordinadora Mercantil el grafico nos muestra unos resultados negativos en el periodo 2021 - 2022 pues en este año hubo unos fenómenos históricos que muestra que afectaron a esta empresa financieramente; sin embargo, hay resultados positivos que muestran un poco de recuperación en si en todo el estado de situación financiera en el periodo 2022 - 2023, el año donde más se muestra la empresa con mayores Activos, un crecimiento del pasivo y un patrimonio estable es en el 2018 – 2019 esto quiere decir que en este periodo no hubo afectación alguna en esta empresa.

Figura 12

Análisis Horizontal Coordinadora de Tanques



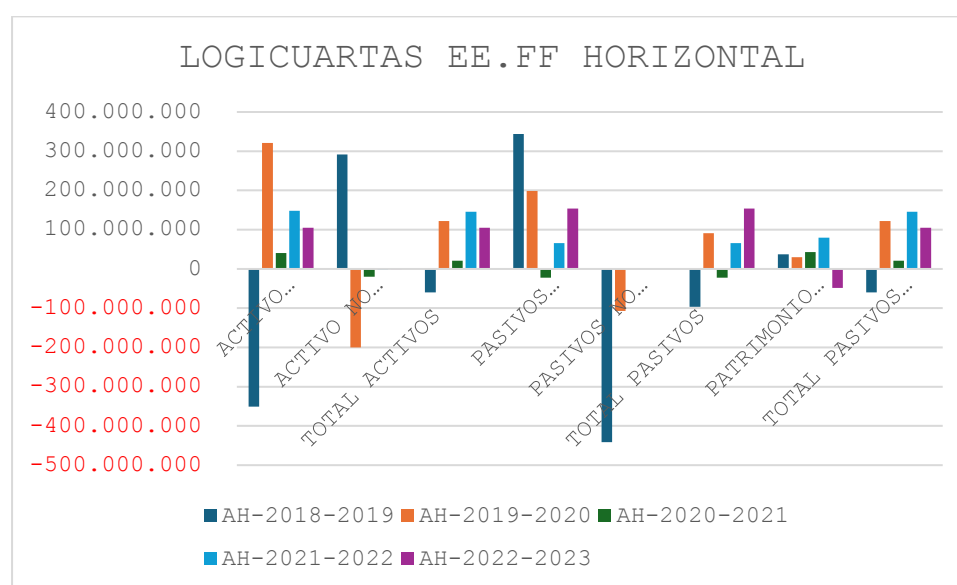
Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Esta empresa por medio del análisis horizontal muestra una recaída de los Activos Corrientes y un aumento del Total de los Pasivos en el periodo 2020 - 2021 en el año de la pandemia, esto es un fenómeno que afecto a esta empresa lo cual quiere decir que no estuvo preparada para afrontar

esta situación inesperada a nivel mundial, sin embargo en los periodos siguientes, otro periodo que se vio un poco afectado con resultados que no fueron negativos pero que si se ven en un decrecimiento es en los años 2019 - 2020 lo cual se ve claramente que se ve unos porcentajes más bajos que en el periodo 2018 - 2019.

Figura 13

Análisis Horizontal Logística Cuartas



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

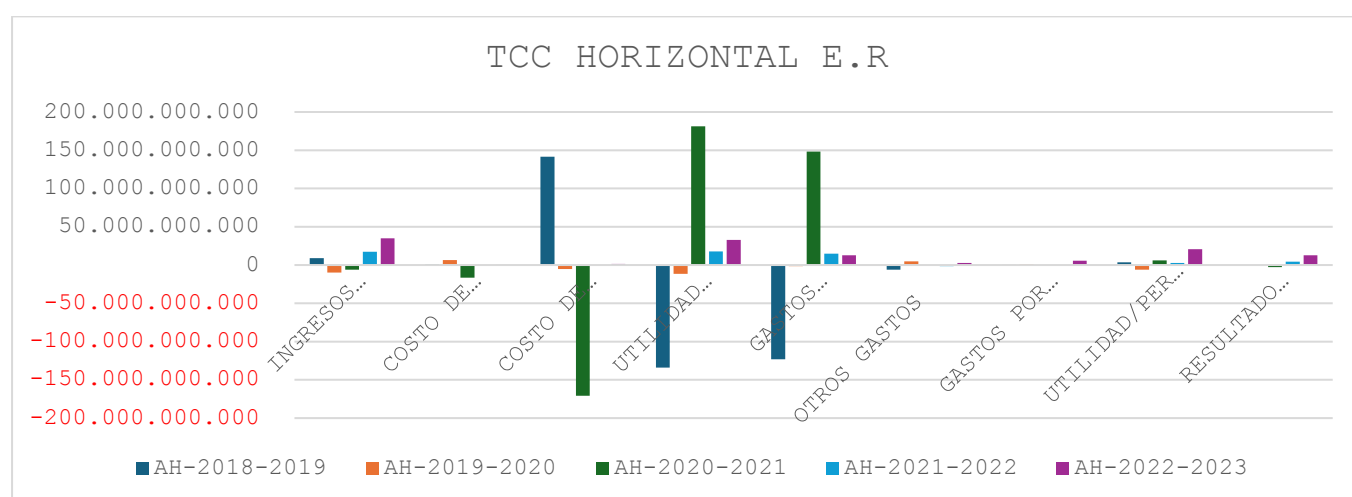
Cuartas Logística muestra claramente una variación en los rubros del estado de situación financiera, el primer análisis que se puede hacer, es en el periodo 2018 - 2019 donde se puede ver un valor negativo en los Activos Corrientes, y también en los Pasivos No Corrientes; se puede observar también que el año donde más se vio afectada la empresas por medio de este análisis es el 2020 - 2021 ya que los resultados son negativos o no son muy altos, teniendo en cuenta la gráfica también muestra una cauda de los Activos No Corrientes y muestra que los Pasivos No

Corrientes se logra recuperar sin embargo el resultado sigue siendo negativo en el periodo 2019 – 2020.

Estado de Resultados

Figura 14

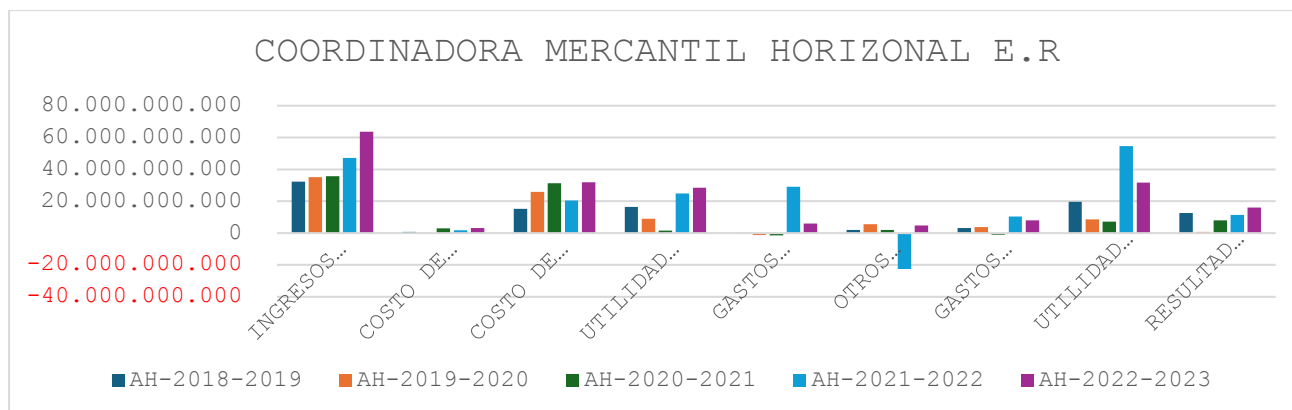
Análisis Horizontal TCC



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Figura 15

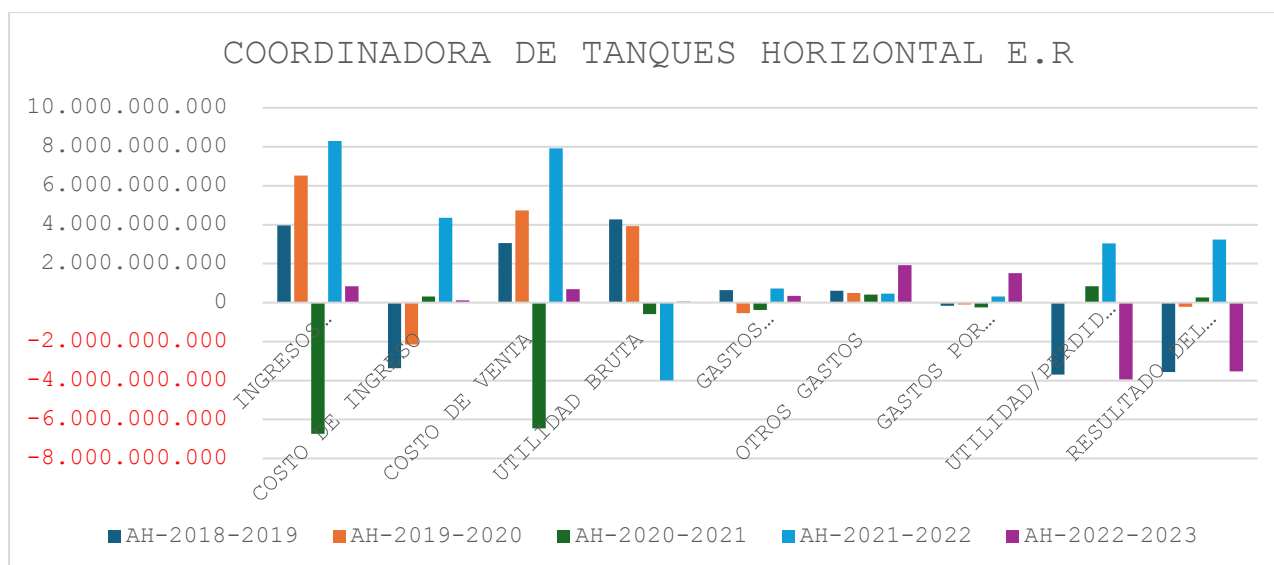
Análisis Horizontal Coordinadora Mercantil



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Figura 16

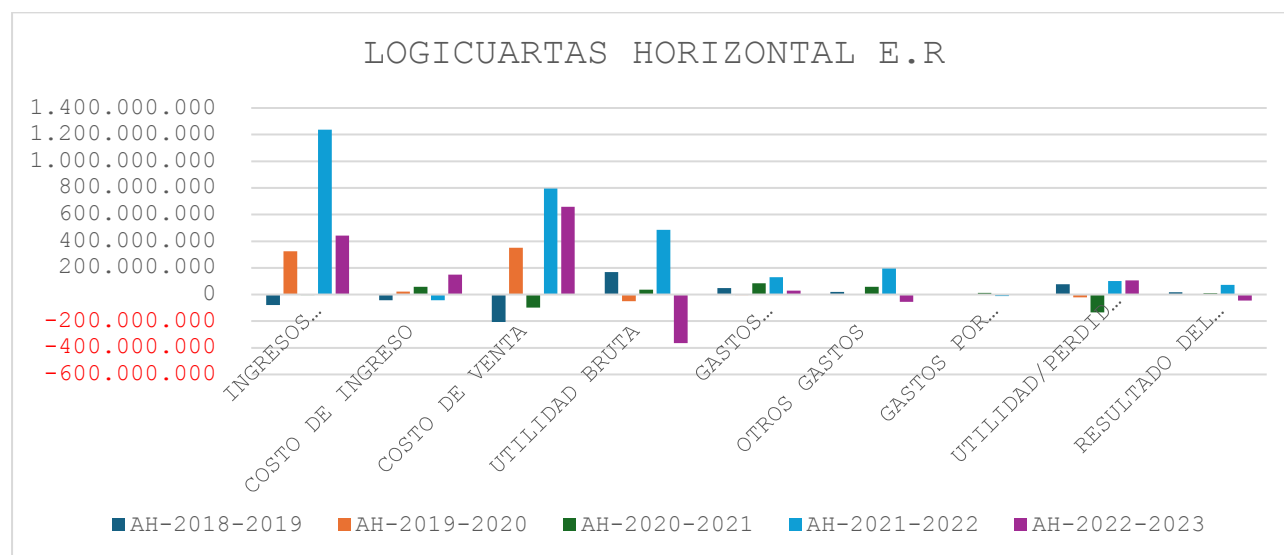
Análisis Horizontal Coordinadora de Tanques



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Figura 17

Análisis Horizontal Logística Cuartas



Fuente: Elaboración propia, para generar una demostración grafica de como fue el comportamiento de las empresas durante estos 6 años.

Por medio del análisis horizontal podemos ver la variación que ha tenido el estado de resultados de un año a otro, en este caso se puede ver que en las 4 empresas trabajadas en donde más se ve un impacto negativo es en los periodos 2018 - 2019 y 2019 - 2020 esto quiere decir que las empresas si los impacto el COVID 19 y los otros fenómenos que se han mencionado anteriormente, se puede ver una breve recuperación en el año 2020 - 2021 la cual no es la que

muestra los mejores resultados pero sin embargo tiene valores positivos, el rubro que más se ve con diferencias en las 4 empresas son los ingresos ya que estos se vieron afectados por los cuidados que las empresas tuvieron que hacer en la pandemia, otro rubro que al analizar podemos ver que es de total importancia es el resultado del ejercicio ya que no muestra la mejor respuesta ya que en 2 de las 4 empresas se ve negativo y en las otras dos no se ven con valores altos.

Conclusiones y Recomendaciones

En conclusión, el impacto del COVID 19 y los hechos históricos en Colombia, si fueron de gran afectación al estado de situación financiera y el estado de resultados. Por medio de los indicadores financieros con los que se trabajó y las 4 empresas trabajadas los resultados no fueron los mejores y se muestra como estas empresas decrecieron en los años 2019 y 2020 a comparación de otros años (2021 al 2023) sin embargo las empresas también muestran que en estos años se ve una afectación por otros hechos nacionales que impactaron a estas ya que su liquidez, su rendimiento y su endeudamiento arrojan unos resultados que no muestran recuperación si no una decadencia lo cual es preocupante para que estas se puedan volver a parar y logren una recuperación de efectivos para cubrir sus deudas, aunque no están quebradas lo analizado anteriormente quiere decir que no solo un fenómeno afectó este gremio, sino que hay varias situaciones que las empresas tuvieron que afrontar y lograr encontrar su punto de equilibrio para sostenerse y lograr mostrar unos buenos resultados.

Para este trabajo también se analizó el estado de situación financiera y el estado de resultado con dos indicadores importantes uno de ellos es el análisis Horizontal y este nos ayudó a identificar cual fue el crecimiento o decrecimiento que hubo de un periodo a otro y en este trabajo pudimos observar una gran variación de desde el año 2018 al 2023 y por medio de este pudimos ver que

los años 2019 al 2020 los resultados no fueron los mejores y aunque se esperaba recuperación lo que se pudo ver es que en algunos rubros de lo trabajado hubo mucha variación de recuperación o de un valor que sigue siendo negativo y esto se dio en las 4 empresas trabajadas, el segundo indicador es el análisis vertical lo cual nos ayuda a sacar un porcentaje del mismo periodo trabajado, este fue de un gran uso para saber que hace mas referencia tanto positivo como negativo en un estado de situación financiera y en el estado de resultado ya que podemos ver si estos hechos históricos si afectaron a estas empresas o no y de acuerdo a lo resuelto se pudieron ver unos resultados los cuales no fueron los mejores y claramente se puede ver que en los 6 años si hubo un impacto mas negativo que positivo, en el estado de resultados el rubro que mas se pudo ver afectado fueron los ingresos y su utilidad y en el estado de situación financiera se pudo ver mucha variación en los activos corrientes y en sus pasivos ya que hubo periodos donde se ve recuperación pero por las situaciones que se enfrentaron sus pasivos fueron creciendo de tal forma que estos impactos fueron una situación de gran importancia para estas empresas trabajadas.

A las empresas de transporte de carga se les recomienda hacer una reserva o un ahorro lo cual funcione con total confianza para poder enfrentar las crisis sociales que se puedan ir presentando a largo o corto plazo, y tener una clara actualización de cómo van creciendo o decreciendo para saber estratégicamente como mantener las compañías de forma estable.

Referencias

Roldan Nicole, Paula (13 de marzo de 2024). Análisis financiero. Economipedia.

<https://economipedia.com/definiciones/analisis-financiero.html>

Fornero A, Ricardo. (s.f.) Análisis financiero con información contable. Manual de Estudio Programado. https://economicas.unsa.edu.ar/afinan/dfe/trabajos_practicos/afic/AFICCap1.pdf

Transporte de Carga en Colombia. (24 de febrero del 2022). documentación y entes de control. Tusdatos.co. <https://www.tusdatos.co/blog/transporte-de-carga-en-colombia-documentacion-y-entes-de-control>

Nava Rosillon, Marbellís Alejandra (20 de octubre del 2009). Revista Venezolana de Gerencia. Universidad de zulia Venezuela análisis financiero <https://www.redalyc.org/pdf/290/29012059009.pdf>

Infraestructura, transporte y logística. (2010). Consejo privado de competitividad <https://compite.com.co/wp-content/uploads/2017/05/2011Infraestructura.pdf>

Gerencie (8 de septiembre del 2023). Indicador de liquidez. Obtenido de <https://www.gerencie.com/indice-de-liquidez.html>

Actualícese (s.f.), Liquidador de indicadores financieros de liquidez. <https://actualicese.com/indicadores-financieros-de-liquidez/>

Actualícese (26 de febrero del 2015), definición de indicadores financieros. [https://actualicese.com/definicion-de-indicadores-](https://actualicese.com/definicion-de-indicadores-financieros/#:~:text=Los%20indicadores%20financieros%20son%20herramientas,interpretaci%C3%B3n%20de%20las%20cifras%2C%20de)

[financieros/#:~:text=Los%20indicadores%20financieros%20son%20herramientas,interpretaci%C3%B3n%20de%20las%20cifras%2C%20de](https://actualicese.com/definicion-de-indicadores-financieros/#:~:text=Los%20indicadores%20financieros%20son%20herramientas,interpretaci%C3%B3n%20de%20las%20cifras%2C%20de)

Mendoza, Juan David. (2017). Análisis financiero del departamento de transporte de carga. Universidad Autónoma de occidente <https://red.uao.edu.co/server/api/core/bitstreams/01d39893-8e39-4cc8-bb65-6830860810f7/content>

Morales Franco, Mario. (diciembre 2018). Artículo Trabajo Final del programa de Especialización en Gerencia Logística Integral. <https://repository.unimilitar.edu.co/bitstream/handle/10654/20800/FrancoMorales2018.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Ministerio de Transporte. (s.f.). Circular Externa. <file:///C:/Users/juand/Downloads/Circular%202022130000267-26-12-2022.pdf>

Super Intendencia de Transporte. (s.f.) Transporte y acceso información Pública. <https://www.supertransporte.gov.co/>

Universidad José Carlos Mariátegui (s.f.) Análisis vertical y horizontal de los estados financieros. <https://gc.scalahed.com/recursos/files/r161r/w24874w/1-analisis-vertical-y-horizontal-de-estados-financieros.pdf>

Rendon Fernández, Cindy Paola. (2018) Análisis de indicadores de apalancamiento y endeudamiento. Universidad autónoma de occidente. <https://red.uao.edu.co/server/api/core/bitstreams/684f5b3c-9f48-4eba-986f-95f72c5c8de9/content>

Yánez Cuadrado, Luis Javier, Varela Velásquez, Cindy Alejandra, Gaviria Orozco, Sebastián Andrés. (2023) Indicadores de rentabilidad su aplicación en las decisiones de agrupamiento empresarial. <https://revistas.udea.edu.co/index.php/tgcontaduria/article/view/323546/20780705>